

Reactie Louter op extra vragen GL

Gisteren hebben Merlijn [de Jonghe] en ik telefonisch contact gehad. Merlijn heeft enige vragen gesteld in het kader van zijn voorbereiding op de Voorjaarsnota.

- Hij vroeg naar de mogelijkheid/wenselijkheid om al in een vroeg stadium afstemming te hebben met beoogde fusiepartners over organisatorische kwesties (o.a. vacatures, inhuur externen) om daarmee ook al meerwaarde voor de fusiedatum te scheppen. Ik heb aangegeven dat het zeker verstandig is om in een vroeg stadium voor de fusiedatum in gesprek te gaan hierover, maar dat timing daarin wel essentieel is. Alle partijen moeten daar aan toe zijn en het moet in goed onderling overleg kunnen.
- Vergelijkbare vraag over mogelijk inboeken van voordeel (bv. 5%) voor Duiven vooruitlopend op fusie vanuit bovenstaande. Heb aangegeven dat niet verstandig te vinden. Deels omdat in de praktijk blijkt dat het niet realistisch is. Tevens omdat daarmee de nieuwe gemeente ook al te maken krijgt met een taakstelling (vanuit Duiven dan weliswaar, maar die werkt ook door) en dat dat de mogelijkheden van een nieuwe gemeente/organisatie beperkt. In het algemeen wordt het in de aanloop naar een fusieproces belangrijk om het belang van de nieuwe gemeente boven dat van de eigen individuele gemeente te gaan stellen (hoe lastig dat soms ook is.....).
- Tenslotte nog gewezen op de beeldvorming naar beoogd fusiepartners van een inzet op bovenstaande punten. Als het bij anderen overkomt dat Duiven wel “even” bepaalt dat ook zij moeten afstemmen voor de fusie of dat er eenzijdig een taakstelling wordt opgelegd, zal dat de constructieve verhoudingen in een voorbereidingsproces naar een fusie waarschijnlijk geen goed doen. Dus belangrijk om bij dit soort dingen vooral het gemeenschappelijk karakter en de afhankelijkheid van de afspraken met en de eigen verantwoordelijkheid van beoogd fusiepartners te benadrukken.

Groeten en succes met alles!

Dirk

DIRK LOUTER ADVIES & MANAGEMENT BV

Oost Kinderdijk 8 06 - 15 05 60 05
2953 CP Alblasserdam www.dirklouter.nl