Gepersonaliseerd heffingssysteem **toeristenbelasting**

Samenvatting bij de businesscase



Gegevens

De mogelijke meeropbrengsten zijn berekend met data van Rederij Doeksen en de VVV. Het aantal overzettingen en de gemiddelde verblijfsduur van toeristen zijn gebruikt in de berekeningen. Deze zijn vergeleken met de huidige opbrengsten aan toeristen- en forensenbelasting

Voorbehouden

- In de berekeningen zijn de huidige opbrengsten vertaald naar een aantal overnachtingen. Het is onbekend hoeveel overnachtingen daadwerkelijk plaatsvinden binnen de groep waar forensenbelasting betaald wordt.
- Er is nog geen besluit over het handhaven van de forensenbelasting bij een gepersonaliseerd systeem. Als een nieuw systeem gebaseerd wordt op een gepersonaliseerde heffing lijkt het logisch – indien de bestuurlijke wens er is om de totale belasting niet te verhogen – dat de forensenheffing wordt beëindigd of gewijzigd/verlaagd.
- De dag van aankomst, geïnd via het bootticket, leidt nu tot opbrengsten van de daadwerkelijke verblijfsduur +1.

Opbrengsten

Wanneer, geen rekening houdende met de voorbehouden, het aantal overzettingen vermenigvuldigd wordt met de gemiddelde verblijfsduur, leidt dit tot een maximale meeropbrengst van de toeristenbelasting van circa €716.000 per jaar.

Wanneer de forensenbelasting volledig wordt vervangen door het gepersonaliseerde systeem vervallen de jaarlijkse opbrengst van de forensenbelasting van circa €900.000.



Kosten

De kosten betreffen gemiddelden op basis van de informatie verkregen van marktpartijen bij de marktconsultatie die in de tweede helft van 2023 is uitgevoerd. De verwachte kosten worden berekend over een periode van 5 jaar.

Ontwikkelkosten: €350.000
Omslagrente: €5.000 per jaar
Exploitatiekosten €200.000 (eerste 2 jaar), €100.000 (jaren daarna) per jaar
Transactiekosten €70.000 per jaar
Projectbudget €75.000
Communicatie €300.000

Totaal voor 5 jaar: €1.800.000

Meer toelichting, details en de berekeningen vindt u in de uitgebreide Businesscase.



Conclusie

Of de businesscase positief is, is afhankelijk van het wel/niet/deels in stand blijven van de forensenbelasting bij een gepersonaliseerd heffingssysteem. Deze volledig vervangen door het nieuwe systeem leidt tot een negatieve businesscase. Maar deze volledig in stand houden - en dus een positieve businesscase - leidt tot een verhoging van de belastingdruk bij de belastingplichtigen van de forensenbelasting.

Het doel van een gepersonaliseerd heffingssysteem is het volledig ontzorgen van de ondernemer. Dat vraagt een omvangrijke investering. Afhankelijk van de bestuurlijke keuzes m.b.t. de forensenbelasting, kan dit structureel minder opbrengsten voor de gemeente betekenen.