

Speechen - Pitchen - Argumenteren - Debatteren - Overtuigen - Presenteren - Spreken in het openbaar

De beste dagvoorzitters en debatleiders - De beste workshops - Prikkelende InCompany Trainingen

Nieuwsbrief verschijnt elke laatste week van de maand - mei 2024

## **Beste griffie van de gemeente Waalre**

Komende **maandagavond 27 mei** organiseren we in Amsterdam een (gratis!) extra **Beginnerstraining Debatteren**. We hopen dat u deze workshop - net als de vorige keer - onder de aandacht wilt brengen van de politieke partijen en fracties die in uw gemeente actief zijn. (*Dank daarvoor!*)

Deze training is nl. interessant, met name voor **politici-(in-spé)**. Voor elke (lokale) partij is dit een eerste kans om te kijken of er nieuw (verborgen?) (debat)talent is. Want... zo'n talent wil elke politieke partij over een kleine twee jaar op de kieslijst voor de gemeenteraadsverkiezingen hebben staan, toch?

Belangstelling? [Aanmelden doe je hier!](#)

(Als je wilt deelnemen, regel die aanmelding meteen want er is een beperkte capaciteit).

**Best verantwoord om te doen, ook in de politiek: tijdens een debat op de man spelen en niet alleen op de bal!**



In een debat of felle discussie gaat het er uiteindelijk om dat je gelijk krijgt. Vaak wordt daarbij gezegd dat je de bal moet spelen en niet op de man, maar soms kan het effectief zijn om juist wél op de man te spelen.

Hoe je dit dan aanpakt? Wel... We hebben [3 strategieën op een rij](#) gezet.

Nuttige tips voor raadsleden en andere politici: hoe creëer je draagvlak voor jouw ideeën - 5 stappen!



Het hebben van een enorm goed idee is één ding, maar de vraag blijft vaak wel: hoe creëer je draagvlak voor dat enorm goede idee? Of je nu een nieuw project op je werk voorstelt of een geweldige idee lanceert om jouw in moeilijkheden verkerende hockeyclub te redden, het verkrijgen van steun is essentieel.

**Hoe je dat precies doet?**

Dát lees je [HIER.](#)

Dit is de meest gemaakte vergaderfout: het agenderen van 'De Rondvraag' aan het slot van de vergadering



Een van de meest voorkomende fouten tijdens een vergadering is de plaatsing van de rondvraag aan het einde van de agenda. Deze ogenschijnlijk kleine fout kan grote gevolgen hebben voor de effectiviteit van de vergadering.

[Hoe moet je het dan wel doen? En, waarom?](#)

Waarom wollig taalgebruik juist hartstikke slim en strategisch is. We benoemen de 5 voordelen!



Soms loont het zich om te communiceren in complexe en abstracte terminologie. Het is zelfs een slimme strategie als je wilt overtuigen. Nee, het werkt zeker niet altijd. Immers, het is ook van belang dat je toehoorders je begrijpen.

Maar... **wollig praten** heeft wel degelijk [5 grote voordelen](#).  
Onze tip: maak daar gebruik van!

Waar moet een goed argument aan voldoen?



Als je gelijk wilt krijgen, dan zul je goede argumenten naar voren moeten brengen in een gesprek, discussie of debat. Maar... weet jij eigenlijk waar een goed argument aan moet voldoen?

Er zijn [3 belangrijke voorwaarden](#) om een argument een succes te laten worden!

Meld je aan voor een gratis kennismakingsdeelname bij de grootste (en leukste) debatclub van Nederland!



Leuk natuurlijk om al die content te lezen over onderwerpen als spreken in het openbaar, pitchen, speechen, argumenteren, presenteren, debatteren en de Kunst van Het Gelijk Krijgen.

Maar het is nóg leuker om het gewoon te doen.

Meld je daarom aan voor een [gratis kennismakingsdeelname!](#)



Neem contact met ons op  
Als je vragen of suggesties hebt. Neem  
absoluut contact met ons op. We proberen  
altijd binnen 2 werkdagen een antwoord te  
geven. [Lees verder >>>](#)