

Antwoorden vragen iepen poadium

Groenbeleidsplan 2024

10 april 2025

Vragen VVD:

1. Welke mogelijkheden zijn er om de speerpunten te faseren?

Met name de speerpunten die periodiek éénmalige middelen vragen zijn goed te faseren. Het betreft overwegend de realisatie van nieuwe elementen in het openbaar groen. In bijlage 4 is hiervoor een voorzet gedaan. Dit met als doel om de kosten te spreiden. Samengevat is de voorgestelde fasering als volgt:

Uitvoering speerpunt	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037	2038	2039
<i>Periodiek eenmalig</i>															
Laanstructuren van bomen inventariseren of bepalen en waar nodig herstellen en uitbreiden.															
Naar aanleiding van boomveiligheidscontrole veel bomen met achterstallige snoei. Kosten te spreiden over 4 jaar a € 25.000 per jaar.															
Bollen aanplanten in gazons bomenlanen.															
Vakken met bloeiende heesters realiseren in de woonwijken.															
Vaste plantenborders realiseren in winkelcentra en ontmoetingsplekken.															
Realiseren van ecokunstwerken.															
<i>Structureel</i>															
Voorkomen dat er nieuwe locaties bijkomen.															
Extra inzet bestrijding jacobskruiskruid bij hooiland en weides met runderen en paarden.															

De punten zijn niet heel ver vooruit geschoven omdat ze uitvoering geven aan het Beleidsplan Biodiversiteit. Maar u kunt er ook voor kiezen om eerst het onderhoud op orde te krijgen en dan pas nieuwe elementen te realiseren. De kanttekening is wel dat dit ten koste gaat de voortvarendheid waarmee het Beleidsplan Biodiversiteit uitgevoerd wordt.

2. Wat voor financieel voordeel is er om groencontracten qua hoeveelheid werk te vergroten en om de looptijd van de contracten te verlengen?

Wij hebben deze vraag voorgelegd aan Cyber Adviseurs. Dit omdat zij kunnen putten uit ervaringen bij andere gemeenten. Zij hebben de vraag even opgesplitst op basis van hun kennis en ervaring van de afgelopen jaren.

1. Meer werkzaamheden in contract

* Schaalvoordeel leidt o.a. tot meer efficiëntie en een betere inzet van personeel en materieel. Daardoor zijn er ook minder overheadkosten. Oftewel ze kunnen (afhankelijk van de soort werkzaamheden) goedkoper inschrijven.

* Een groter contract is vaak aantrekkelijk voor een aannemer, waardoor je vaak goedkopere inschrijfprijzen kunt verwachten. Vele kleine contracten, vragen ook meer administratiekosten en daardoor liggen de eenheidsprijzen dus vaak hoger dan bij kleinere contracten.

2. Langere looptijd

* Een aannemer kan dan meer investeren, o.a. in duurzamere en snellere machines, trainen van de medewerkers, maar ook in innovatieve methodes waardoor ze dus goedkoper kunnen inschrijven.

Bijv. als een aannemer weet dat hij voor 5 jaar continuïteit heeft kan hij investeren in machines en personeel. Als het contract maar 2 jaar is, is dit minder aannemelijk.

* Kennis blijft langer geborgd bij een aannemer.

Een goede relatie opbouwen/hebben is uiteraard essentieel voor bovenstaand!

Hoewel het exacte financiële voordeel afhangt van het type werkzaamheden en contractvorm, blijkt uit ervaring dat schaalvergroting en langere looptijden kunnen leiden tot **circa 5% kostenbesparing op eenheidsprijzen** bij aanbesteding.

Door groencontracten op te delen in percelen kunnen de kleinere groenaannemers uit de Anno-regio ook meedingen op een perceel.