



Datum: 17 mei 2018

Onderwerp: Snel internet in het buitengebied van Regio Rivierenland

Geacht raadslid,

De projectgroep Regio Rivierenland, waarin ook uw gemeente vertegenwoordigd is, is al jarenlang actief om bewoners en bedrijven in het buitengebied te helpen met toegang tot snel internet. Een geweldig streven dat wij met u delen! Een moderne communicatie-infrastructuur draagt bij aan de leefbaarheid van het platteland. Onze organisatie, Glasvezel buitenaf, heeft als ambitie om alle adressen in de buitengebieden van Nederland te voorzien van snel internet. Inmiddels heeft Glasvezel buitenaf 27 succesvolle vraagbundelingen georganiseerd en bouwen we glasvezelnetwerken in zeven provincies. Bijna 100.000 adressen in het buitengebied hebben daardoor toegang gekregen tot snel internet zonder dat er gebruik is gemaakt van overheidssteun. Ook uw gemeente helpen wij graag bij de aanleg, het onderhoud en het exploiteren van een glasvezelnetwerk. Dit als mogelijk alternatief voor het traject met staatssteun waar uw gemeente op dit moment binnen de Regio Rivierenland mee bezig is.

Alle voordelen voor uw gemeente op een rij wanneer u samenwerkt met Glasvezel buitenaf;

1. Uw inwoners van het buitengebied hebben vóór 2020 allemaal toegang tot snel internet

Om in januari 2019 te starten met de bouw van het glasvezelnetwerk moet er nog veel gebeuren. De nieuw op te zetten gemeentelijke organisatie moet juridisch complexe contracten ontwikkelen en sluiten met ketenpartners zoals aannemers, serviceproviders en verkooppartners. Een noodzakelijke arbeids- en tijdsintensieve opdracht in een dynamische markt waarin de beschikbaarheid van partijen sterk onder druk staat. Daarnaast zijn verschillende IT- en netwerkapplicaties onmisbaar om het glasvezelnetwerk te kunnen faciliteren. Glasvezel buitenaf heeft dit allemaal klaar staan voor gebruik in Rivierenland. Inclusief een ingespeeld campagneteam om informatieavonden te organiseren, bewoners persoonlijk te informeren en vragen te beantwoorden via een klantenservice. Wanneer uw gemeente hiervan gebruikmaakt, betaalt uw gemeente geen enkele bijdrage en kent geen enkel financieel en operationeel risico. Wellicht nog belangrijker, u vermijdt ook grote risico's die een enorme impact kunnen hebben op de planning. Ook weet u zeker dat dit najaar een glasvezelcampagne kan starten. En wanneer 50 procent van de adressen zich aanmeldt, start de aanleg van het glasvezelnetwerk in het eerste kwartaal van 2019. Dit betekent dat alle adressen in de Regio Rivierenland gegarandeerd vóór 2020 kunnen beschikken over toegang tot snel internet.

2. Uw inwoners in het buitengebied krijgen allemaal hetzelfde aanbod

In de afgelopen drie jaar organiseerde Glasvezel buitenaf in samenwerking met meer dan honderd gemeenten al 27 succesvolle glasvezelcampagnes in plattelandsgeschiedenissen. Bijna 100.000 woningen in het buitengebied hebben toegang gekregen tot supersnel internet. Wanneer we in uw gemeente een campagne organiseren, kan ieder adres zich aanmelden dat op dit moment geen toegang heeft tot snel internet (coax of glasvezel). Ook de meest afgelegen en kostbare adressen. Het aanbod is dus voor iedereen gelijk. Zo zijn we solidair met ieder adres in het buitengebied. Bewoners kiezen uit een éénmalig bedrag of een vast laag bedrag per maand. Zij kunnen voor tv-, telefonie- en internetabonnementen een keuze maken uit meerdere landelijke dienstenaanbieders. Niemand valt daarom buiten de boot. Door onze ervaring met de 27 campagnes kunnen we bevestigen dat we een marktconform aanbod doen, waarvoor de bewoners van het buitengebied bereid zijn het extra maandbedrag te betalen. Door het succes van de campagnes tot nu toe kunnen we dat met zekerheid aangeven.

3. Uw gemeente hoeft geen gemeenschapsgeld beschikbaar te stellen

Voor de aanleg van glasvezel in het buitengebied is een enorme investering noodzakelijk. Dit komt onder andere door de kilometerslange graafwerkzaamheden tussen woningen in het buitengebied en de vele natuurlijke en geografische obstakels. Desondanks heeft Glasvezel buitenaf met de hulp van institutionele beleggers een business model gevonden om het glasvezelnetwerk rendabel aan te leggen. Dit komt omdat onze lange termijn beleggers naast voldoende rendement, veel waarde hechten aan een investering met een laag risicoprofiel. Dit betekent ook dat wij geen gebruikmaken van overheidssteun in de vorm van subsidies, leningen of garantiestellingen. Uw gemeente hoeft daarom geen gemeenschapsgeld beschikbaar te stellen voor het bouwen van een glasvezelnetwerk. Uitgaande van de door de Regio Rivierenland geschatte 38 miljoen euro projectkosten, 12.000 aansluitingen en 60 procent deelname, investeert de gemeente gemiddeld bijna 5.300 euro per woning of loopt het financiële risico voor dit bedrag, via de gevraagde garantiestellingen aan de geldverstrekker(s). Wanneer de gemeente samenwerkt met Glasvezel buitenaf, kent de gemeente geen kosten en geen risico bij de bouw van een glasvezelnetwerk.

4. Uw gemeente loopt geen enkele financieel risico tijdens de aanleg

Onze organisatie heeft in Nederland 350.000 woningen aangesloten op glasvezel en richt zich inmiddels op het bouwen van glasvezelnetwerken in plattelandsgesloten regio's. We hebben daardoor een grote expertise opgebouwd. Hiervoor hebben wij echter wel veel leergeld betaald. Uit ervaring weten wij dat de investering die van tevoren is ingeschat in de praktijk vaak hoger uitvalt. Met name het buitengebied kent een hoger percentage onvoorziene kosten dan de dichtbebouwde kernen. Deze onvoorziene kosten kunnen van tevoren nooit helemaal worden uitgesloten. Hiervoor is een diepgaand onderzoek nodig, en zou ieder huis en het hele gebied tot op de meter nauwkeurig geanalyseerd moeten zijn. Hierbij heb je niet alleen te maken met gemeentegrond, maar ook met de vele dijklichamen van waterschappen. In het geval van Rivierenland kunt u zich voorstellen dat dit een hele grote impact heeft op de kosten en planning van het totale project. Daarnaast worden infrastructuurbouwers ook geconfronteerd met de sterk stijgende prijzen van aannemers die bijna niet meer beschikbaar zijn. De 38 miljoen die als prijskaartje wordt genoemd om het breedbandproject van de Regio Rivierenland is daarom niet realistisch en zal in de praktijk hoger uitvallen. De vraag is wie voor deze kosten gaan opdraaien. Voor marktpartijen betekenen hogere kosten simpelweg een lager rendement. Voor u als gemeente betekent dat de rekening wordt neergelegd bij inwoners en bedrijven. De investering moet immers linksom of rechtsom worden terugbetaald. Door onze ervaring en de contracten met de belangrijkste aannemers zijn wij op dit moment in staat om de risico's zodanig in te schatten dat er voor de bewoners een aanbod gedaan kan worden, wat vaststaat voordat we starten met de inschrijffperiode (vraagbundeling).

5. Uw gemeente loopt geen enkel financieel risico na de aanleg

Het verdienmodel van een hoogwaardig glasvezelnetwerk in het buitengebied is geen gemakkelijke. De investering moet uiteindelijk worden terugverdiend. Een hoge bezetting op het netwerk is hierbij cruciaal. Dit is een commerciële aangelegenheid die, zolang het netwerk gebruikt wordt, continue aandacht vraagt. Het is een spel van vraag en aanbod, waarbij netwerkbeheerders sterk afhankelijk zijn van serviceproviders. Zij verkopen uiteindelijk de abonnementen met TV-, internet- en telefoniediensten aan bewoners en bedrijven. Uit ervaring kunnen wij spreken dat het realiseren van voldoende bezetting op het netwerk niet altijd even gemakkelijk is. De vraag is of u als gemeente deze rol wil en kan vervullen. Als gemeente heeft u niet de mogelijkheid om te profiteren van de bestaande afspraken die wij als marktpartij reeds hebben met landelijke dienstverleners en zult u deze expertise moeten opbouwen om voor uw bewoners tot een marktconform aanbod te komen.

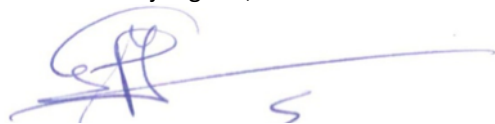
6. Uw gemeente heeft niet de verplichtingen van een telecombedrijf

Met alleen de aanleg van een passief glasvezelnetwerk bent u er niet als gemeente. Als eigenaar van dit netwerk wordt u automatisch gezien als een telecombedrijf. Hiervoor moeten veel extra werkzaamheden ingericht worden wat additionele kosten en tijd met zich mee zal brengen. Professionele marktpartijen, zoals Glasvezel buitenaf, hebben deze standaarden en processen zeer nauwkeurig ingeregeld in hun bedrijfsvoering. Dit houdt in dat er een klantenservice beschikbaar is, het netwerk wordt onderhouden en beheerd en er complexe IT-systemen en processen draaien. En zeker in de telecomwereld geldt dat een grote schaal noodzakelijk is om de kosten per gebruiker betaalbaar en controleerbaar te houden. Daarnaast krijgt een gemeente met een eigen breedbandnetwerk te maken met de strenge eisen van staatssteunregels. Hiervoor zijn grote investeringen nodig in IT en netwerk en moeten specialisten worden aangenomen om te voldoen aan de uitgebreide regulerings- en rapportages (informatieverplichtingen) van deze wet.

Glasvezel buitenaf reikt de Regio Rivierenland de hand uit

Ook u staat als één van de gemeenten van de Regio Rivierenland binnenkort voor de keuze om een definitief besluit te nemen om de adressen in uw gemeentelijke buitengebied van snel internet te voorzien. Meer dan honderd gemeenten in Nederland gingen u in de afgelopen drie jaar voor. Zij kozen vrijwel allemaal voor een marktpartij. Ook met ons bedrijf, Glasvezel buitenaf, werd door meer dan honderd gemeenten samengewerkt. Het moge duidelijk zijn dat wij graag als uw partner glasvezel mogelijk maken in het buitengebied van de gemeente Buren. Uiteraard zijn wij beschikbaar om ons plan van aanpak en het aanbod persoonlijk toe te lichten. Heeft u vragen, dan kunt u contact opnemen met Projectmanager Stefanie Wissenburg via 06 – 12 400 900.

Met vriendelijke groet,



Piet Grootenboer
Directeur Glasvezel buitenaf