



Voor ondernemers door ondernemers

OKB team Limburg

Regiovoorzitter:
Sjra Clerkx
Team van 35 adviseurs.

team-limburg@ondernemersklankbord.nl
06-25065671
www.ondernemersklankbord.nl

*Ondernemersklankbord (OKB) helpt jaarlijks in Limburg ruim 700 bedrijven.
Landelijk zelfs 2.800.*

*OKB wordt gesubsidieerd door:
Ministerie van Economische Zaken,
Rabobank, Provincie Limburg en
diverse gemeenten.*

*De vrijwillige en onbetaalde OKB
adviseurs werken
belangeloos en onafhankelijk.*

Advies op maat voor:

- Hulp bij aanvraag BBZ krediet
- Bedrijfsbegeleiding
- Marketing
- Financieel advies
- Startersbegeleiding
- Opvolging
- Bedrijfsbeëindiging
- Bedrijfsovername
- Faillissementspreventie
- Natuurlijk zijn wij ook een klankbord voor de ondernemer

Wat is het?

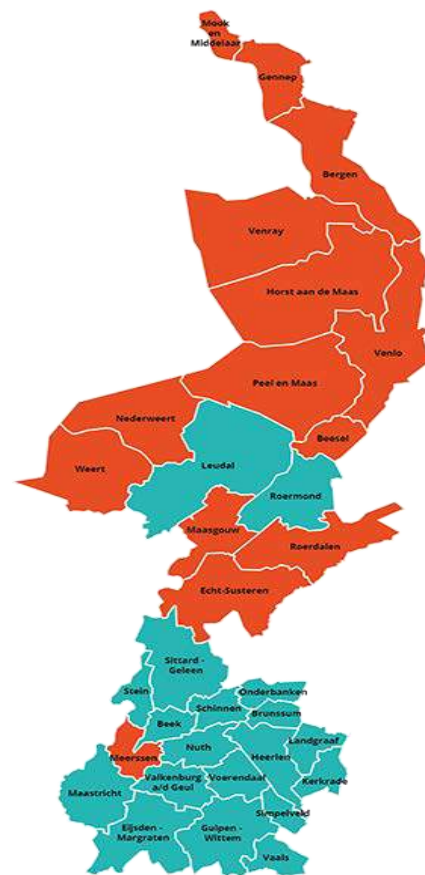
Ondernemersklankbord is een onafhankelijke stichting van ondernemers, directeuren, managers en specialisten die hun actieve loopbaan hebben beëindigd. Zij stellen vanuit maatschappelijke betrokkenheid hun jaren-lange kennis en praktijkervaring belangeloos ter beschikking aan ondernemers in het MKB, de agrarische sector en maatschappelijke en culturele organisaties. Ze staan hen bij in hun ondernemersvraagstukken. Op alle vlakken van de bedrijfsvoering en in iedere fase van de onderneming kunt u op ondersteuning en begeleiding van stichting ondernemersklankbord rekenen.

StartersCentrum Limburg en OKB Limburg hernieuwen samenwerking.

Het StartersCentrum Limburg en het OKB Limburg hebben hun samenwerking hernieuwd om zo startende en gevestigde ondernemers zo goed mogelijk van dienst te kunnen zijn. Beide organisaties verzorgen maandelijks in Sittard een gratis spreekuur voor gevestigde ondernemers waar men terecht kan met vragen over het ondernemerschap. Deze vragen kunnen betrekking hebben op alle aspecten van de bedrijfsvoering waarmee de ondernemer te maken krijgt. Denk maar aan financiële en fiscale vraagstukken, inzet social media, omzetverhoging, nieuwe investeringen, marketing en sales, innovatie enzovoorts.

Ook verzorgen beide organisaties dit jaar een gezamenlijke en gratis toegankelijke bijeenkomst over bijstelling en actualisering van ondernemingsplannen voor gestarte en bestaande ondernemers. Hierdoor worden ondernemers goed uitgerust voor de toekomstige uitdagingen. Ondernemen is immers een dynamische bezigheid.

De samenwerking moet leiden tot minder uitval bij ondernemers. De goede relatie tussen beide instanties wordt bekrachtigd door een convenant. OKB Limburg richt zich in zijn dienstverlening op gevestigde ondernemers die geconfronteerd worden met lastige vraagstukken terwijl het StartersCentrum mensen behulpzaam is die zich oriënteren op het zelfstandig ondernemerschap of net gestart zijn. Beide organisaties vullen elkaar goed aan en werken al enkele jaren samen.



In **blauw** de gemeenten waarin het StartersCentrum een afspraak heeft met de gemeenten.

Voor de gemeenten in **rood** geldt een speciale regeling.

De ondernemers in alle gemeenten kunnen bij Ondernemersklankbord (OKB) terecht voor startershulp en uiteraard voor alle bedrijfsvragen. OKB helpt belangeloos en onafhankelijk.

OKB biedt u een hulp/adviestraject aan, voor een half jaar onbeperkt hulp/advies, voor een minimale donatie van 150,00 euro.

Meer info:

06-25065671

team-limburg@ondernemersklankbord.nl
www.ondernemersklankbord.nl

Gratis spreekuur Ondernemersklankbord: tel: 06-25065671

team-limburg@ondernemersklankbord.nl

In Roermond - Venlo - Weert - Sittard - Maastricht.

<https://www.ondernemersklankbord.nl/spreekuren>

Geholpen ondernemer aan het woord.

**Een van deze ondernemers is veilinghuis Lunica-auction uit Sittard.
Door te klankborden met OKB, zijn zij versterkt gaan geloven in hun formule.**

*Adviseur
Sjra Clercx*



Gebruik maken van mogelijkheden!

De economie trekt hard aan wordt er geroepen. Veel signalen beweren het tegendeel. De in een rap tempo veranderende wereld, waar geen plaats meer is voor oude formules, is voor velen een strop. De stroeve politiek, het overaanbod, waardoor de waarde van handel enorm keldert, de concurrentie en de consument die minder te besteden heeft. Het zijn allemaal elementen waar een ondernemer, hoe gepassioneerd en bekwaam ook, zich niet altijd tegen kan wapenen. Dat heeft zo zijn gevolgen, zeker voor het MKB.

Via ons vak ontmoeten wij regelmatig Limburgse ondernemers die het hart op de tong hebben liggen. Ondanks, alle vakkennis, hun (enorme) passie, klantvriendelijkheid, aanpassingen, en creativiteit, lukt het hen niet meer om hun hoofd boven water te houden. We hebben al meerdere keren de opmerking gehoord 'wat moet ik als ondernemer nog meer uit de kast trekken?' De beslissing om te gaan stoppen komt dan dichterbij.

Misschien klinkt het allemaal wat negatief, maar het is de werkelijkheid waar we met zijn allen mee aan de slag moeten.

Als veilinghuis komen wij helaas pas in beeld als de zaken er niet meer zo goed voorstaan. Wanneer iemand gaat stoppen met zijn of haar onderneming om niet de narigheid van een faillissement te hoeven ervaren, dan ligt dat gevoelig. Dat is de reden waarom ondernemers heel lang wachten met ingrijpen. Moeilijke beslissingen worden ver vooruit geschoven. Tot het moment dat het besef komt dat het zo niet langer kan.

Wij kunnen als veilinghuis geen wonderen verrichten maar onze kracht ligt in het luisteren en meedenken in oplossingen.

Heel vaak zien we dat ondernemers niet weten wat ze precies 'in huis' hebben. Ze zouden hun voorraden zo nu en dan eens goed moeten checken en uit filteren wat er nog nodig is en wat weg kan. Er is vaak dood kapitaal aanwezig zonder dat men zich daar bewust van is. Die overvloedige voorraden kunnen te gelde gemaakt worden via onze veilingen.

Als eenmaal de beslissing is genomen om de onderneming te beëindigen, dan kunnen wij er voor zorgen dat voorraden en inventaris op een gepaste wijze omgezet worden in liquide middelen. Opbrengsten daaruit kunnen dan weer een uitkomst bieden voor zaken die nog afgehandeld dienen te worden.

Het is helaas niet altijd mogelijk om een onderneming te behoeden voor een faillissement. Maar ons motto is: Durf op tijd in te grijpen waar het kan, voordat het echt te laat is!

www.lunica-auction.nl



Voorkom de ziekenboeg!

Door te klankborden met Ondernemersklankbord (OKB)... blijft uw bedrijf gezond.

Sparren/klankborden, hulp zoeken is geen schande, maar juist slim. Voor een half jaar klankborden vraagt OKB een minimale donatie van **€ 150,00** ongeacht het aantal vragen of bezoeken aan u.

"Oud" ondernemers en specialisten zetten hun ervaring en kennis voor u in.

De onbetaalde adviseurs van OKB, werken onafhankelijk en belangeloos.

Meer informatie over een klankbord/hulp/adviestraject.
team-limburg@ondernemersklankbord.nl
06-25065671. Sjra Clercx.
www.ondernemersklankbord.nl

(bron afbeelding, dagblad De Limburger).



Ben jij een geboren ondernemer?

Iedereen droomt er weleens bij weg: je vaste baan opzeggen en lekker voor jezelf beginnen. Maar beschik jij over de capaciteiten om het te maken als ondernemer? In deze checklist vind je een paar vragen die iedere oriënterende starter zichzelf zou moeten stellen voordat hij daadwerkelijk langsgaat bij de Kamer van Koophandel.

1: maakt een eigen bedrijf mij gelukkig?

Voordat je enthousiast de knoop doorhakt en jouw huidige baan opzegt om freelancer te worden, is het verstandig om jezelf eerst afvragen of jij je wel in alle aspecten van het ondernemerschap kunt vinden.

Eigen baas zijn geeft de nodige vrijheid (denk aan het zelfstandig indelen van je uren), maar brengt ook veel verantwoordelijkheden met zich mee. Zo ben jij straks zelf verantwoordelijk voor het vinden van klanten en/of opdrachtgevers, bouw je zelf pensioen op en ben je niet langer vanzelf verzekerd tegen arbeidsrisico's, zoals arbeidsongeschiktheid en aansprakelijkheid.

Ga sparren met Ondernemersklankbord (OKB) en vraag naar hun mening over jouw ondernemersaspiraties.

Jaagt het besef dat je op dit vlak als ondernemer zelf je boontjes moet doppen jou eerder angst aan? Dan kun je de droom om freelancer te worden beter uitstellen of zelfs helemaal laten varen. Er is namelijk nog een mogelijkheid als jij het op jouw huidige werk niet meer zo naar je zin hebt: een andere baan zoeken.

Tip: vraag ook je familie, vrienden en zakelijke contacten eens hoe zij denken over jouw ondernemersaspiraties. Hoewel het antwoord niet altijd datgene zal zijn wat je wilt horen, kunnen mensen uit jouw nabije omgeving je wel een spiegel voorhouden.

Als je de overstap van een baan in loondienst naar fulltime ondernemer nog wat groot vindt, kun je uiteraard ook ervoor kiezen om (in eerste instantie) te starten als part-time ondernemer. Meer weten over part-time ondernemen, neem contact op met Ondernemersklankbord.

2: is dit het juiste moment?

Om de kans op een succesvolle start van je bedrijf te vergroten, moet je een afweging proberen te maken of de tijd rijp is. Daarbij doelen we niet alleen op het onderzoeken van de markt en de actuele situatie in jouw sector en regio, maar ook op jouw persoonlijke situatie.

Als jouw partner (zakelijk of privé) net in verwachting is geraakt of jij een ziek familielid moet verzorgen, kan dit gevolgen hebben voor de tijd die je in de startup kunt steken.

Een gewijzigde situatie in jouw privéleven hoeft niet per definitie te betekenen dat je de ondernemersdroom voorgoed vaarwel moet zeggen, maar het is wel aan te raden om van te voren jouw vaste financiële verplichtingen (hypotheek, abonnementen, verzekeringen etc.) onder de loep te nemen.

3: hoe sta ik er financieel voor?

De meeste startende ondernemer maken niet vanaf dag één winst. Hieraan gaat een zekere periode van investeren aan vooraf. Vaak gaat het om bedrijfsmiddelen, zoals het aanschaffen of leasen van kantoorartikelen of een auto van de zaak) vooraf.

Als starter zul je bij het binnenhalen van opdrachten wel omzet maken, maar deze inkomsten kunnen vrij onregelmatig zijn. Als beginnende ZZP'er bestaat de kans dat je de ene maand meer geld verdient dan de andere en soms helemaal niets; een groot verschil met wanneer je in loondienst werkt.

Probeer hiermee rekening te houden bij jouw uitgaven. Een onregelmatig en onverantwoord uitgavenpatroon kan uiteindelijk ertoe leiden dat de onderneming failliet wordt verklaard. Het is dan ook aan te raden om een financiële reserve op te bouwen, zodat je magere perioden kunt overbruggen. Tip: een goede administratie helpt je daarbij.

4: hoe ga ik om met flexibele werktijden?

Er zijn mensen die het heerlijk vinden om gestructureerd te werk te gaan: iedere werkdag op ongeveer dezelfde tijd opstaan, werken op regelmatige uren en in die tijd - al dan niet in samenwerking met collega's - vaste taken coördineren en afronden voordat men weer op huis aangaat.

Een bedrijf starten staat echter gelijk aan lange en onregelmatige werktijden, die je - wanneer je in je eentje werkt aan het opzetten van de onderneming - vaak ook nog eens alleen doorgaat. Werkweken van zestig uur of meer zijn geen uitzondering. Niet voor niets dat gevestigde ondernemers vaak roepen dat ondernemen hun passie is!

Deze overstap kan voor een gemiddelde starter best ingrijpend zijn. Ga dan ook goed bij jezelf na hoe jij met dit soort onregelmatige uren en 'eenzame' omstandigheden wilt omgaan. Probeer eventueel enkele manieren te bedenken om sommige omstandigheden wat te verzachten.

Zo kiezen veel ondernemers die zelfstandig vanuit huis werken ervoor om een paar keer per week een koffiebreek of lunch te plannen met een vriend of potentiële zakelijke relatie, zodat ze toch nog vaak genoeg onder de mensen komen.

Een bedrijf beginnen kost tijd en energie. Werkweken van 60 uur of meer zijn geen uitzondering.

5: heb ik voldoende discipline?

Als ondernemer heb je vaak alle vrijheid om jouw dagen zelfstandig in te delen, maar er kijkt ook niet langer een baas mee over je schouder of jij jouw werk wel op tijd afrondt. Die baas ben je namelijk zelf.

Jij draagt straks dus zelf de verantwoordelijkheid om, bijvoorbeeld, daadwerkelijk acquisitiewerkzaamheden uit te voeren en dat uurtje niet door te brengen op Instagram of met het kijken naar grappige YouTube-filmpjes.

Ondernemersplan nodig?

Vind je het lastig om jouw idee op papier te zetten? Neem contact op met Ondernemersklankbord en wij mailen je een format van een ondernemersplan. Ondernemersklankbord helpt je ook met het maken van een ondernemersplan.

Hoewel de ene ondernemer qua persoonlijkheid de andere niet is, zijn er volgens de Amerikaanse auteur Chris Hurn vrijwel altijd een paar belangrijke overeenkomsten te bedenken. Zo zijn succesvolle ondernemers vaak geboren leiders en geven zij de controle liever niet snel uit handen. Een geboren ondernemer gaat weloverwogen te werk, door het opstellen van een ondernemersplan.

