

Gemeenteraad van Nijkerk  
Postbus 1000  
3860 BA NIJKERK

Kolkstraat 27  
3861 AK Nijkerk

Postbus 1000  
3860 BA Nijkerk

Telefoon 14 033  
[www.nijkerk.eu](http://www.nijkerk.eu)

Handelsregister  
32165156

**Uw brief van**

**Uw kenmerk**

Datum      **16 NOV. 2017**

**Ons kenmerk**

**Bijlage**      STEC rapporten

**Behandeld door** R. van Muilekom

Onderwerp      Raadsinformatiebrief inzake  
Woningbouwprogrammering 2017-2027 in de  
regio Food Valley

**Team**      Vakspecialisten

Geachte heer, mevrouw,

De woningmarkt is de afgelopen twee jaren weer sterk in beweging gekomen. De provincie Gelderland en de gemeenten in de Regio Food Valley hebben zich de afgelopen maanden beraden op de impact daarvan. Het resultaat is neergelegd in een tweetal documenten die de basis vormen voor nieuwe afspraken die de regio en de provincie gemaakt hebben over de te realiseren woningbouwopgave in de periode 2017 – 2027. Het eerste document is getiteld: ‘Advies toedeling woningbehoefte per gemeente’ en heeft een kwantitatieve invalshoek. Het tweede document is een position paper onder titel ‘Werken aan woonkwaliteit in regio Food Valley’ en heeft dus een kwalitatieve insteek. De beide documenten zijn bijgevoegd. Hieronder gaan wij kort in op de betekenis voor Nijkerk.

**Kwantiteit.**

In 2015 hebben de Regio Food Valley en de provincie Gelderland woningbouwafspraken gemaakt. In 2017 zouden deze worden herijkt. Net als vorige keren is als basis voor de bepaling van de aantallen de Gelderse Primos-prognose voor de Gelderse gemeenten in de regio gehanteerd.

Opmerkelijk is dat daarin voor Nijkerk de prognose van de huishoudensontwikkeling een daling laat zien t.o.v. 2014 (-15%), terwijl voor b.v. Ede en Barneveld de prognose ca. 30% hoger is. Door te werken met een bandbreedte en met het toerekenen van een zeker effect van extra overloop uit ‘het westen’ komt het aantal woningen dat Nijkerk kan realiseren in de periode 2017 – 2027 op hetzelfde aantal als voorheen (gemiddeld 200 per jaar, 2.000 in totaal). Dit is pas echt goed nieuws

als de realiteit op de woningmarkt hiervoor ook bewijsvoering levert. En het is te vroeg om dat te kunnen constateren; ook in de gemeente Nijkerk is de vraag momenteel zodanig dat ‘bieden boven de vraagprijs’ in de courante categorieën woningen inmiddels aan de orde van de dag is en de verkoop van nieuwe woningen zeer voorspoedig verloopt. Bovendien is de prognoses die ten grondslag ligt aan de Regionale Ruimtelijke Visie regio Amersfoort hoger (voor Nijkerk ca. 2.400+ tot 2025) en is ook het planaanbod (op overigens relatief veel binnenstedelijke locaties) dat in de pijplijn zit in de gemeente Nijkerk voor de genoemde periode qua aantallen groter (ca. 2.900+ tot 2030) dan genoemd realisatieplafond tot 2027. Er zijn dus ook aanwijzingen dat dit aantal voor de genoemde periode te laag is, waardoor de druk op de lokale woningmarkt op een ongewenst niveau blijft in het perspectief van de lokale vraag.

Dit is reden geweest tot een bestuurlijke interventie vanuit Nijkerk. Deze heeft er toe geleid dat er een aantal aanvullende afspraken zijn gemaakt tussen de beide provincies en de Regio Food Valley: een actieve monitoring van vraag en aanbod op de woningmarkt, het jaarlijks bespreken van de uitkomsten daarvan in het portefeuillehoudersoverleg met de gedeputeerden van Gelderland en Utrecht en de toezegging dat de aantallen op basis daarvan jaarlijks herijkt kunnen worden. Met name het effect van de instroom vanuit het westen op de lokale woningmarkten in relatie tot de mate waarin alle betrokken gemeenten inspelen hierop, zal daarbij aandacht dienen te krijgen.

Voor Nijkerk betekent dit alles dat bekende woningbouwplannen en initiatieven actief verder kunnen worden gefaciliteerd vanuit de gemeente. Lokaal zal goed de vinger aan de pols worden gehouden ten aanzien van vraag en aanbod waarbij de makelaars en de ontwikkelaars met hun data betrokken zullen worden. Op geaggregaat niveau zal de monitoring plaatsvinden, zowel in het verband van Regio Food Valley als in het verband van Regio Amersfoort. Beide zullen worden afgestemd en wellicht ook door één partij gefaciliteerd. De gemeenteraad zal worden geïnformeerd over de uitkomsten en de conclusies die het college daaraan verbindt zullen worden voorgelegd.

## Kwaliteit

Het doel van de woonagenda van regio Food Valley is het vergroten van de aantrekkelijkheid, wervingskracht en betaalbaarheid van het wonen als onderdeel van het vestigingsklimaat. In ‘Werken aan woonklimaat in regio Food Valley’ is dit voor de voorliggende periode uitgewerkt in een aantal opgaven: het toekomstbestendig maken van de bestaande woningvoorraad (energiezuinigheid/duurzaamheid, levensloopbestendigheid, leefbaarheid) en het voorzien in de (nieuwe) woningbehoefte van specifieke doelgroepen als starters, ouderen, studenten, kenniswerkers en doorstromers.

Aldus zijn de volgende programmalijnen benoemd: betaalbaarheid, wonen zorg en welzijn, duurzaamheid en kwaliteit van het wonen. Rode draad is het denken vanuit de Ladder voor Duurzame verstedelijking en vanuit de vraag van de consument.

Er is een aantal meer concrete opgaven benoemd, waarbij verwacht wordt dat elke gemeente er één van adopteert: het vergroten van flexibiliteit en adaptiviteit in woningprogrammering, de scheiding wonen en zorg, *de aanpak van delen van de bestaande woningvoorraad*, de economische ontwikkeling en huisvesting van kenniswerkers, de huisvesting van huurders in het sociale segment,

het bouwen van onderscheidende uitbreidingslocaties en het realiseren van middeldure huurwoningen. Nijkerk 'staat aan de lat' voor het cursief gedrukte thema.

De 6 kwaliteitsthema's zullen de komende periode nader worden uitgewerkt; dit is opgenomen in het werkprogramma 2018-2019. De provincie Gelderland heeft aangeboden ter ondersteuning bij de uitwerking een procesgeleider in te zetten. De gemeenteraad zal van de voortgang van deze ontwikkelingen op de hoogte worden gehouden.

Hoogachtend

Burgemeester en wethouders van Nijkerk,

De secretaris,



De heer G. van Beek

De burgemeester,



de heer mr. drs. G.D. Renkema

Regio FoodValley  
De heer Timo Wagteveld en collega's  
Postbus 9022  
6710 HK Ede

info@stec.nl  
www.stec.nl  
HR 10144762

De heer Timo Wagteveld en collega's  
Postbus 9022  
6710 HK Ede

Datum : 13 oktober 2017  
Omschrijving : advies toedeling woningbehoefte FoodValley 2017-2027

Onderwerp :

Geachte heer Wagteveld en collega's,

U vraagt ons om een advies te geven over de kwantitatieve woningbehoefte FoodValley 2017-2027. Er moeten namelijk snel nieuwe afspraken worden gemaakt in de regio en met de provincies. U gaf ons de volgende wensen mee:

- Een verduidelijking van de verwachtingen per gemeente.
- Een adaptieve verdeeling, zodat niet slechts met één puntschatting wordt gewerkt.
- Aandacht voor enkele kwalitatieve aspecten (zoals benoemd in het positiepaper 'Werken aan extra woonkwaliteit regio FoodValley', zie onderstaande box).

Bron: Werken aan extra woonkwaliteit regio FoodValley (Stec Groep, 2012).

Achterenvolgens leggen we in vier paragrafen uit:

1. Welke basisprognose en bandbreedtes zinvol zijn.
2. Hoe u adaptief blijft, door enkele criteria te hanteren voor gemeenten die de bovenkant van de bandbreedte willen gebruiken.
3. Hoe u met de discussie van de mogelijk extra overloop kunt omgaan.
4. Hoe u kunt denken in alternatieve planvormen en adaptieve programmering waarbij u verantwoord voorschot kunt nemen op behoeften na 2027.

### 1 Basis: gebruik meerdere prognoses, en hantereer bandbreedte

De huidige afspraken over het woningbouwprogramma op basis van de huishoudensprognose in FoodValley zijn gebaseerd op de Gelderse prognose 2014, zie rechter kolom tabel 1. Actualisatie is nodig. We adviseren om meerdere prognoses tegenover elkaar te zetten en een bandbreedte te hanteren, daarom hebben we in tabel 2 vier verschillende prognoses opgenomen voor de periode 2017-2027 en doen we een voorstel voor een bandbreedte. In de tekst onder de tabel geven we een nadere toelichting.

Tabel 1: eerder kwantitatieve afspraken woningbouwprogramma FoodValley

	Atspraak KW/P3 (2016-2020)	Atspraak 2015-2025
Barneveld	3.500	3.500
Ede	5.000	4.000
Nijkerk	2.200	2.000
Renswoude	400	500
Rhenen	800	350
Scherpenzeel	500	500
Veenendaal	3.200	2.500
Wageningen	1.400	1.600
<b>FoodValley</b>	<b>17.000</b>	<b>14.500</b>

Bron: Regio FoodValley (2015), Provincie Gelderland (2010).

Tabel 2: mogelijke bandbreedtes huishoudensontwikkeling regio FoodValley 2017-2027

	Gelderse	CBS/PBL	Primos	Onder-	Gemid-	Boven-	Eventueel extra
	2014	2016	2016	kant	deldate*	kant	effect overloop
Barneveld	2.305	3.045	3.000	2.975	2.740	3.045	+
Ede	3.870	4.945	4.000	4.710	4.450	5.440	++
Nijkerk	1.945	1.640	1.000	1.630	1.475	1.860	++
Renswoude	110	100	200	210	245	295	-
Rhenen	545	415	600	505	455	505	-
Scherpenzeel	335	410	400	410	370	410	-
Veenendaal	3.105	2.445	2.100	2.740	2.465	2.740	+
Wageningen	945	1.295	900	-30	1.165	1.295	+
<b>FoodValley</b>	<b>13.160</b>	<b>14.290</b>	<b>12.200</b>	<b>13.205</b>	<b>13.365</b>	<b>15.155</b>	<b>+ 830</b>

Bron: CBS/PBL (2016), Provincie Gelderland (2015 & 2017), Primos/ABF Research (2016). Bewerking Stec Groep (2017). Afgerond op vijftallen. \*Deze aantallen staan los van sloop-nieuwbouw, extra toekomstige overloop en doelgroepen als studenten en expats.

Wat ziet u in tabel 2?

- In kolommen 2 tot en met 5 ziet u per gemeente de uitkomsten van de verschillende prognoses. De aantallen staan voor de huishoudensontwikkeling in de periode 2017-2027.
- In kolommen 6, 7 en 8 geven we per gemeente een mogelijke bandbreedte weer. Het gaat hierbij om reguliere huishoudens. Studenten en expats vallen hier buiten beschouwing.
- Kolom 7 (gemiddelde) is als volgt opgebouwd: voor de Gelderse gemeenten Barneveld, Ede, Nijkerk, Scherpenzeel en Wageningen is uitgegaan van de Gelderse 2016 (kolom 3). Bij de Utrechtse gemeenten (Renswoude, Rhenen en Veenendaal) is uitgegaan van Primos 2016 (kolom 4). Kolom 6 (onderkant) is 90% van kolom 7 (gemiddelde), kolom 8 is 110% van kolom 7. In de laatste kolom geven we per gemeente weer in welke mate met een eventuele overloop gerekend kan worden. Verderop volgt een toelichting.

#### GROTE ONDERLINGE VERSCHILLEN TUSSEN DE DIVERSE PROGNOSSES PER GEMEENTE

Wat valt op als we naar de prognoses kijken?

- CBS/PBL 2016 is erg defensief ten opzichte van de overige drie prognoses.
- De Gelderse 2016 valt ten opzichte van Primos 2016 enkel negatief uit voor de Utrechtse gemeenten.
- Primos 2016 valt extreem laag uit voor de gemeente Wageningen, in de Gelderse 2016 is daarvoor gecorrigeerd.
- De Gelderse 2016 en Primos 2016 vallen relatief laag uit ten opzichte van de Gelderse 2014 voor de gemeenten Nijkerk en Veenendaal.

U heeft al meerdere malen aangegeven kanttekeningen te plaatsen bij de diverse prognoses: Gevoelsmatig is er niet één prognose die volledig betrouwbaar aanvoelt. Daarom hebben we nader onderzocht of het klopt dat de prognoses geen goed beeld geven van de huishoudensontwikkeling in FoodValley. Het gaat er dan met name om of de FoodValley-gemeenten over langere termijn bovengemiddeld presteren ten opzichte van de prognoses.

- Op basis van onze analyse van de Primos-prognoses 2001, 2005 en 2010 stellen we vast dat de FoodValley-gemeenten beter presteren dan de prognoses, zie pagina 15. Daarom kunt u praktisch gezien voor de volgende uitgangspunten kiezen:
- Voor de Gelderse gemeenten uitgaan van de Gelderse prognose 2016.
  - Voor de Utrechtse gemeenten uitgaan van de Primos 2016 prognose.
  - Vervolgens kunt u op basis van het gemiddelde bandbreedtes maken door -10% te rekenen (onderkant bandbreedte) en +10% te rekenen (bovenkant bandbreedte). Zie onderstaande box. Hierdoor ontstaat naar onze mening een realistische bandbreedte. De bovenkant mag opgezocht worden bij voldoen aan kwalitatieve voorwaarden, zie volgende paragraaf.
  - Mits aan kwalitatieve voorwaarden wordt voldaan kunt u rekenen met een extra overloop. Op basis van de huidige trends zichtbaar in recente migratiepatronen komen we op een extra overloop van in totaal 830 huishoudens in de gehele regio FoodValley, bovenop de prognose. Meer hierover in paragraaf 3.
  - Belangrijk is om deze overloop goed te monitoren, vooral waar het gaat om de regio Amersfoort (waar overloopaanspraken worden gemaakt tussen Amersfoort en buurgemeenten) en de gevolgen voor onder meer de woningbehoefte in Nijkerk.
  - Wageningen en Ede staan voor de vraag wat de komst van grote bedrijven (zoals Unilever met ruim 500 werknemers) en de ontwikkeling van de Kennis- en Ede-Wageningen in relatie tot de WUR in de toekomst betekenen voor de (extra) groei van hun woningmarkten

#### 2 Maak enkele adaptieve afspraken over gemeenten die de bovenkant van de bandbreedte willen gebruiken

We adviseren om met zowel de onderkant als de bovenkant van de bandbrede rekening te houden gezien de onzekerheden in de prognoses. We adviseren u de volgende vier adaptieve en kwalitatieve elementen toe te voegen om gemeenten toe te staan de bovenkant van de bandbreedte op te zoeken, de onderkant van de bandbreedte mag sowieso.

1. Realisatiereputaties sluiten aan bij afspraken. Het gebruik van de bovenkant van de bandbreedte is enkel aan te raden als de gerealiseerde nieuwbouw in de laatste tien jaar conform de eerdere woningbouwuitspraken was. Tabel A1 in de bijlage toont de huidige realisatiereputaties van de FoodValley-gemeenten. In Veenendaal en Wageningen is de realisatie hoog, ten opzichte van de afspraken, terwijl deze in Renswoude, Rheden en Scherpenzeel juist achterblijft. Overigens valt op dat de gezamenlijke FoodValley-gemeenten in crisistijd (2010-2016) gemiddeld meer woningen bouwden dan in de periode voor de latste crisis (2000-2009), zie tabel A4 in de bijlage. Ontrekkingen als sloophulp kunnen de vraag naar nieuwbuur vergroten, zie overzicht sloophulp in tabel A5 in de bijlage.
2. Voldoende groei na 10 jaar. Aangeraden wordt enkel gemeenten die ook na de komende tien jaar (2027-2037) een grote groei verwachten, van de bovenkant gebruik te laten opzoeken. Zie hiervoor de laatste kolom van tabel A3 in de bijlage. Wordt de groei op hoge lange termijn minder haarscherp dan ben je als gemeente beperkt wendbaar als je de bovenkant van de bandbreedte gebruikt.
3. Voldoende vrije ruimte in de voorprogrammering. Dat is sowieso gewenst voor nieuwe onvoorzien ontwikkelingen, bijvoorbeeld in het bestaand stedelijk gebied. Denk aan 10% tot 20% vrije ruimte in 2017-2027, afhankelijk van het type gemeente en de mate waarin gemeenten inbreidingspotentiel hebben. Het gaat bijvoorbeeld om ruimte voor nog onbekende initiatieven als: uitplaatsingen van bedrijven (en transformatie naar wonen), herontwickelingslocaties, leegstaande kantoren, schoolgebouwen en winkels omzetten naar wonen, kleinere planologische procedures (ruimtegevallen), et cetera.
4. Woningbouwplannen voorzien in een kwalitatieve behoeftte. Plannen moeten kwalitatief gezien de bestaande woningvoorraad verrijken. Zie het position paper voor een nadere toelichting.

Tabel 3: aanvullende mogelijke uitgangspunten met implicaties en indicator

Uitgangspunt	Vergelijken	Nadelen	Indicator
Realisatiereputaties uit het verleden meten en bovenkant bandbreedte bevestigen	Check met praktijk vindt plaats	Toekomst kan anders zijn dan verleden	Minimaal 90% van plancapaciteit waargemaakt met gereedmeldingen [zie bijlage A1]
Substantiële groei na 10 jaar?	Doorlopend lange termijn • Gemeenten blijven wendbaar	Afhankelijk van kwaliteit prognoses	Minimale huishoudengroei van +5% in 2027-2037 [zie bijlage A3]
Vrije ruimte voor transformatie, kruimtegevallen en inbreiding	Flexibiliteit creëren • Ruimte moeis initiatieven voor komen dat je over 2 jaar niet zo veel kunt	Bovenkant bandbreedte niet geheel te gebruiken	10%-20% vrije ruimte houden in harde plancapaciteit t.o.v. bovenkant handbreedte
Woningbouwplannen voorzien in kwalitatieve behoeften	Plannen verrijken bestaande voorraad • Plannen voorzien in vraag moet goed lokaal	Kwalitatieve vraag moet goed lokaal	Totale planvoorraad moet voorzien in de kwalitatieve behoeften

#### PROGNOSE-BANDBREEDTE VAN -10 EN +10%

Prognoses gaan gepaard met onzekerheid. Naarmate de tijdshorizon voortschrijdt en het schaalaanval lager wordt, worden de prognose-uitkomsten minder betrouwbaar. Daarom hanteren we het liefst bandbreedtes, bij wijze van onzekerheidsmarge. De bandbreedtemarge van -10% en +10% rondom het gemiddelde van de gebruikte prognoses lijkt ons realistisch en wordt ook elders genanteerd. Zaken als frictiegeeststand, huidig woningtekort, et cetera vallen binnen deze bandbreedte.

### 3 Potentiële extra overloop van maximaal 830 huishoudens van buiten FoodValley: enkele gemeenten voorlopig extra taakstelling, met kwalitatieve afspraken

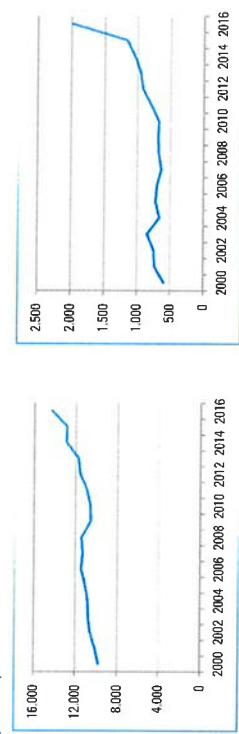
U verwart dat de regio FoodValley te maken heeft met een overloop vanuit de Randstad. Door het woningtekort en hoge prijzen elders, kiezen steeds meer huishoudens voor uw regio. Dat zorgt voor meer druk op uw regionale woningmarkt. In het portefeuillehuoudersoverleg van 22 juni gaf u aan dat u grip wilt op deze overloop. Misschien overweegt u een grotere visie te maken, bijvoorbeeld een ruimtelijke visie FoodValley of een regionale woonvisie. Daarin kunt u verkennen en bepalen in welke mate er extra huishoudens op u af komen, of u deze wilt accomoderen, waar, en hoe u dit samen goed doet.

We voerden op hoofdlijnen een analyse uit om u meer gevoel te geven of en hoe groot de extra overloop kan zijn - boven de actuele prognoses - voortkomend uit de recente woningtekorten in de Randstad. Daaruit blijkt dat de binnenlandse migratie in FoodValley de afgelopen jaren een opvallende vlucht nam, zie figuur 1. De belangrijkste oorzaak hiervoor is de instroom van personen migratieachtergrond, met name uit Syrië, Eritrea, Ethiopië, Irak en Iran (bron: CBS). In de periode 2015-2016 steg de instroom van Nederlanders met 11%, terwijl het aantal niet-Nederlanders toenam met 70%. Deze trend (vooral de laatste jaren) zit slechts deels in de prognoses zoals opgenomen in tabel 2, ook ABF Research bevestigt dit.

Op basis van eigen onderzoek verwachten we indicatief dat de regio FoodValley in de komende 10 jaar een maximale extra instroom (overloop) van circa 830 huishoudens kan verwachten, circa +5% ten opzichte van de gemiddelde prognose. Deze extra overloop is het verschil van de gemiddelde instroom in de periodes 2008-2014 en 2014-2016. Deze extra instroom geldt alleen als de instroom van personen met een migratieachtergrond de komende jaren doorzet, het tekort aan woningbouwplannen in de provincie Utrecht (vooral in Amersfoort) aanhoudt en de hoogconjunctuur in de woningmarkt doorgaat.

Anders voorzien we een normale instroom, zoals geprognosticeerd in de prognoses zoals opgenomen in tabel 2. Vooral Ede, Nijkerk en Barneveld hebben een overlopfunctie voor de provincie Utrecht en in het bijzonder Amersfoort. Zie bijlage B voor de achterliggende analyse.

Figuur 1: gevestigde personen FoodValley naar Nederlanders (links) en niet-Nederlanders (rechts)



Bron: CBS Statline (2017).

### AMERSFOORT SIGNALERT EEN TEKORT AAN WONINGBOUWPLANNEN

De gemeente Amersfoort signaleert in de Regionale Ruimtelijke Visie (RVV) in de periode 2013-2030\* een tekort aan woningbouwplannen om de vraag op te kunnen vangen. Daarnaast is de woningbehoefte sterk afhankelijk van de woningbouwproductie in de Noordvechtel, vooral Utrecht. Maar ook van binnenuit verwacht men groei. Hoeveel woningen in welke gemeente moeten worden opgevangen wordt niet benoemd.

Ook de afgelopen jaren had Amersfoort een tekort aan woningbouwplannen. In de afgelopen 10 tot 15 jaar heeft de gemeente onvoldoende woningen gebouwd om de geprognosticeerde huishoudensontwikkeling in te lossen. Dit is mogelijk een van de belangrijke oorzaken van de overloop richting FoodValley (zie bijlage D voor nadere analyse).

Bron: Regionale Ruimtelijke Visie Amersfoort (2017). \*In bijlage B hanteren we de meest actuele cijfers in periode 2017-2026, waardoor cijfers niet één-op-eén vergelijkbaar zijn met de aantallen zoals genoemd in de RVV.

Als de ontwikkeling van de binnenlandse migratie in de periode 2014-2016 de komende jaren door blijft zetten, komt er extra druk op enkele gemeenten. U kunt dit bijvoorbeeld oplossen met de volgende mix van adaptieve afspraken:

- Enkele gemeenten (de 'overloopgemeenten') kunnen bovenop de bestaande prognose (zie 1) bij voltoeden aan de voorwaarden (zie 2) extra vraag in de prognose toerekenen.
- U monitort samen regelmatig, bijvoorbeeld ieder half jaar, of deze gemeenten inderdaad voorlopen op de reguliere prognose met bovenregionale instroom. Als dat niet zo is, verlaagt u te zijner tijd de extra vraag opgenomen in de prognose. Deze monitoring kan onder meer door bij corporaties, makelaars en ontwikkelaars te polsen en verifiëren hoe de woningmarkt ervoor staat.

Los van de extra overloop gaat u samen naar aanleiding van het position paper enkele kwalitatieve acties oppakken, zoals geformuleerd in het werkprogramma (hoofdstuk 4.2). Dat is bijvoorbeeld een kwalitatieve verkenning hoe u de subdurbane woonplannen in FoodValley verder ten opzichte van elkaar kunt optimaliseren. Daarnaast een verkenning van de langtermijn effecten van de subdurbane woonmilieus in FoodValley, ook ten opzichte van de bestaande woningvoorraad. De resultaten van de acties verwerkt u in uw programmering..

### PROVINCIE UTRECHT NEEMT RUIMTELIJKE MOGELIJKHEDEN ALS UITGANGSPUNT

Het uitgangspunt voor het woningbouwprogramma in de Provinciale Ruimtelijke Structuurvisie (PRS) is niet in eerste instantie de woningbehoefte, maar de ruimtelijke mogelijkheden. De woningbehoefte is echter hoger dan het woningbouwprogramma zoals opgenomen in de PRS. Bij het vaststellen van woonplannen is het aan gemeenten om de actuele behoefte met recent onderzoek aan te tonen. Door de voortgang van het woningbouwprogramma jaarlijks te monitoren en elke vier jaar te herijken wil de provincie Utrecht voorkomen dat er een discrepantie ontstaat tussen het woningbouwprogramma en de woningbehoefte. De mogelijkheden van de Utrechtse gemeenten om in de behoefte te voorzien, heeft impact op de woningvraag in FoodValley.

Bron: Provinciale Ruimtelijke Structuurvisie 2013-2028 Provincie Utrecht (Herhaling 2016).

#### 4 Vergroot flexibiliteit, en bespreek nu alternatieve planvormen waarbij u verantwoord voorschot kunt nemen op behoefté na 2027

Om beter te kunnen inspelen op de veranderende marktomstandigheden op middellange en lange termijn, is het verstandig om uw flexibiliteit te vergroten. Denken in scenario's over de verdere toekomstige woningbouwplanning kan u hierbij helpen: hoe kan u tijdig bijschakelen als de hoogconjunctuur lang aanhoudt en hoe blijft u flexibel in uw woonplanning en kunt u downsizeen als de laagconjunctuur bijvoorbeeld over drie jaar inzet? U kunt als gemeenten intervisie doen of (intergemeentelijke) afspraken maken over aspecten als:

**Tabel 4: mogelijkheden om (samenv) flexibiliteit woonplannen FoodValley te vergroten**

Flexibiliteit in:	Hoe bijvoorbereid:
Contracten met marktpartijen	<ul style="list-style-type: none"> <li>Mee flex-regelingen in contracten over gewijzigde marktomstandigheden.</li> <li>Eindtijden in contracten.</li> <li>Use it or lose it-rechten als planologische mogelijkheden worden geschapen.</li> </ul>
Grondexploitatie	<ul style="list-style-type: none"> <li>Voorzichtbaarheid/ geen beroep op planschade (of contractschaade) als plan wijzigt</li> <li>Geen 'badkijn' in grondexploitatie.</li> <li>Raking houden met slechte marktscenario's op middellange en lange termijn.</li> <li>Raking houden niet vervroegd af ronding (bij voorbeeld bij helft plan).</li> </ul>
Bestemmingsplan	<ul style="list-style-type: none"> <li>Contract (zie hierboven) opnemen dat geen beroep op planschade als bestemmingsplan wijzigt.</li> <li>Moederplan niet uitwerkingsplicht (en eventueel vooruitgeschoven Ladder-toets).</li> <li>Deel plan hard maken, fasen en onderdelen bestemmingsplan.</li> </ul>
Gebiedsontwikkeling en ruimtelijke impressie	<ul style="list-style-type: none"> <li>Raking houden met succesvol woonplan ook als fasering flink wordt verlengd.</li> <li>Raking houden met landschappelijke en stedenbouwkundige afonding als plan bij voorbeeld te zijner tijd halveert.</li> </ul>

Uw woningmarktsprijsrakken hebben betrekking op tien jaar. Dat is logisch, maar het betekent ook dat de tienvjarperiode soms als beklemmend kan worden ervaren, zeker als u grote nieuwe gebiedsontwikkelingen overweegt, die deels berop doen op de lange termijn, dus na 2027. Er zijn mogelijkheden binnen de programmeringsperiode (tien jaar) made een beroep te doen op woningvraag na 2027. Het gaat dan om plannen met marktpotentie die ook voor lange termijn geschikt lijken, ook gezien de groei van het aantal huishoudens in een aantal gemeenten na 2027.

**Tabel 5: alternatieve planvormen om beroep te doen op langtermijnbehoefte (na 2027)**

Alternatieve planvorm	Voordeelen	Nadelen
Voruitgeschoven Ladder-toets bij meierplan met uitwerkingsplicht of wijzigingsverplichtheid; u stelt nu het plan vast zonder Ladder, pas bij vaststelling eindehian volgt Ladder.	<ul style="list-style-type: none"> <li>Kan bij nieuwe Ladder na 1 juli,</li> <li>Zit u bij burgemeester niet in de weg omdat het volgens het rijk niet meerelt voor behalen harde capaciteit.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Ladder-toets moet later, dus geen volledige zekerheid.</li> <li>Een zekere onderbouwing van de uitvoerbaarheid moet wel nu gescreid.</li> <li>Mogelijk moet verordening provincies worden aangepast.</li> </ul>
Omgewingsplannen maken volgens Crisis- en Herstelwelvaart: verruinde reikwijdte.	<ul style="list-style-type: none"> <li>Onderbouwingsperiode is maximaal 20 jaar, dus kunt u een beroep doen op behoefte na 10 jaar.</li> <li>U kunt spelen met andere principes van de Omgevingswet.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>U moet toestemming vragen van het rijk om Chw-status te krijgen.</li> </ul>

#### Tot slot

Het is essentieel dat de gemeenten in FoodValley en provincies samen kijken welke mogelijkheden deze planvormen bieden, in termen van flexibiliteit, goede regionale samenwerking, en langtermijnwoonprogrammering conform de Ladder voor duurzame versedelijking.

Hartelijke groet,

Peter van Geffen, Joep Arts & Bart Doppen

### Bijlage A aanvullende cijfers programmering en realisaties

Tabel A1: realisatie versus programmering in FoodValley 2012-2015

Gemeente	Plancapaciteit 2012-2015		Gerealiseerd 2012-2015		Verschil
	Total	Directe plannen*	Total	Gerealiseerde planning*	
Barneveld	2.740 - 3.350	PM	2.740 - 3.350	PM	1.999
Ede	4.450 - 5.440	PM	4.450 - 5.440	PM	3.083
Nijkerk	1.750 - 2.140	PM	1.750 - 2.140	PM	1.240
Renswoude	245 - 295	PM	245 - 295	PM	145
Rhenen	455 - 555	PM	455 - 555	PM	375
Scherpenzeel	370 - 450	PM	370 - 450	PM	273
Veenendaal	1.750 - 1.940	PM	1.750 - 1.940	PM	1.165 - 1.425
Wageningen	2.465 - 3.015	PM	2.465 - 3.015	PM	1.615 - 2.015
FoodValley*	13.640 - 16.670	PM	13.640 - 16.670	PM	10.596

Bron: Inventarisatie en probleemanalyse Regio FoodValley, Companen (2012); Gereednijdingen woningen, CBS (2017); Bouwering Stec Groep (2017).

Tabel A2: indicatie programmering in FoodValley

Gemeente	Indicatieve woningvraag 2017-2027		Harte plannen*	Vervanging [in harte plannen]*	Programmering
	2017-2027	2012-2015			
Barneveld	2.740 - 3.350	PM	2.740 - 3.350	PM	1.999
Ede	4.450 - 5.440	PM	4.450 - 5.440	PM	4.083
Nijkerk	1.750 - 2.140	PM	1.750 - 2.140	PM	375
Renswoude	245 - 295	PM	245 - 295	PM	145
Rhenen	455 - 555	PM	455 - 555	PM	171
Scherpenzeel	370 - 450	PM	370 - 450	PM	273
Veenendaal	1.750 - 1.940	PM	1.750 - 1.940	PM	1.165 - 1.425
Wageningen	2.465 - 3.015	PM	2.465 - 3.015	PM	1.615 - 2.015
FoodValley*	13.640 - 16.670	PM	13.640 - 16.670	PM	10.596

Bron: Gelderse prognose (2014 en 2016), Prinos (2016). Plancapaciteit op basis van gegevensinventarisatie bij gemeenten regio Foodvalley (23 juni 2017). Afgerond op 5%.

Gemeente	Woningvraag per periode 2017 t/m 2026	Beechthoeve huren*	Vrees-	Inleverdiensten kwalificatie*	Woningvraag 2017 t/m 2026	Doorstroom 2027 t/m 2026	Doorstroom 2027 t/m 2026*	Netto woningvoorraad*		Vrees-	Inleverdiensten kwalificatie*	Woningvraag 2017 t/m 2026	Doorstroom 2027 t/m 2026*
								Type locatie*	Total				
Barneveld	2.740 - 3.350	PM	2.740 - 3.350	PM	1.999	1.999	1.999	Indirecte huureigen	1.999	Indirecte huureigen	1.999	1.999	1.999
Ede	4.450 - 5.440	PM	4.450 - 5.440	PM	3.083	3.083	3.083	Indirecte huureigen	3.083	Indirecte huureigen	3.083	3.083	3.083
Nijkerk	1.750 - 2.140	PM	1.750 - 2.140	PM	1.240	1.240	1.240	Indirecte huureigen	1.240	Indirecte huureigen	1.240	1.240	1.240
Renswoude	245 - 295	PM	245 - 295	PM	145	145	145	Indirecte huureigen	145	Indirecte huureigen	145	145	145
Rhenen	455 - 555	PM	455 - 555	PM	375	375	375	Indirecte huureigen	375	Indirecte huureigen	375	375	375
Scherpenzeel	370 - 450	PM	370 - 450	PM	273	273	273	Indirecte huureigen	273	Indirecte huureigen	273	273	273
Veenendaal	1.750 - 1.940	PM	1.750 - 1.940	PM	1.165	1.165	1.165	Indirecte huureigen	1.165	Indirecte huureigen	1.165	1.165	1.165
Wageningen	2.465 - 3.015	PM	2.465 - 3.015	PM	1.615	1.615	1.615	Indirecte huureigen	1.615	Indirecte huureigen	1.615	1.615	1.615
FoodValley*	13.640 - 16.670	PM	13.640 - 16.670	PM	10.596	10.596	10.596	Indirecte huureigen	10.596	Indirecte huureigen	10.596	10.596	10.596

\*Op basis van planlijsten december 2016.  
†Op basis van planlijsten december 2016.

‡Na actualisatie gemeenten begin mei 2017.  
§Op basis van plannijstten december 2016.

¶Op basis van maast rekening behorende informatie uit plannlijsten december 2016 af beginnen regio Foodvalley.

Periode		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2000-2009	2009-2015	2015-2016	2016-2017	2017-Verschil
Borneoerd	199	244	252	210	434	286	492	429	240	343	305	272	424	350	308	313	296	2008	2009	2015	2016	-17	
Ede	392	792	472	393	655	123	547	612	320	612	261	755	678	196	526	604	639	467	505	2000-2009	2009-2015	2015-2016	-7
Nijkerk	377	723	473	393	655	123	547	612	320	612	261	755	678	196	526	604	639	467	505	2000-2009	2009-2015	2015-2016	-8
Renswoude	34	78	119	84	146	16	7	22	51	8	12	127	112	14	14	138	87	2	15	3	48	22	24
Scherpenzeel	17	12	13	18	146	18	7	22	51	8	12	127	112	14	14	138	87	1	15	3	48	22	24
Veenendaal	97	0	190	252	371	295	16	52	33	275	189	213	150	90	2	1	1	1	1	1	1	1	-8
Wageningen*	152	20	165	55	55	23	51	71	51	55	23	52	54	231	224	54	317	43	203	295	326	191	357
Zutphen	17	12	13	18	146	16	7	22	51	8	12	127	112	14	14	138	87	1	15	3	48	22	24
Foodvalley	152	20	165	55	55	23	51	71	51	55	23	52	54	231	224	54	317	43	203	295	326	191	357
Wageningen*	152	20	165	55	55	23	51	71	51	55	23	52	54	231	224	54	317	43	203	295	326	191	357

Tabel A5: voorraadmutaties woningen in FoodValley-gemeenten 2012-2016

Gemeente	Jaar	Nieuwbouw	Overige toevoeging	Sloop	Overige onttrekking	Correctie	Saldo voorraad
Barneveld	2012	74	93	14	25	8	136
	2013	315	136	56	134	17	120
	2014	425	120	11	55	1	278
	2015	350	93	22	86	5	340
Ede	2016	380	85	24	51	2	322
	2012	677	333	323	106	148	729
	2013	204	301	318	22	-8	157
	2014	505	83	84	16	5	453
	2015	589	244	117	53	-8	665
Nijkerk	2016	653	194	35	36	12	788
	2012	170	21	22	18	5	156
	2013	100	20	12	9	3	102
	2014	156	11	13	8	3	149
	2015	209	18	8	9	0	210
Renswoude	2016	149	77	6	10	3	213
	2012	2	78	3	4	2	75
	2013	15	18	13	7	-1	12
	2014	3	7	7	5	0	8
	2015	48	9	1	8	0	48
Rhenen	2016	27	2	5	5	0	19
	2012	1	21	28	2	-2	-10
	2013	75	89	40	3	-1	120
	2014	110	9	25	3	-1	90
	2015	61	7	1	4	0	63
Scherpenzeel	2016	245	16	86	3	8	180
	2012	36	3	4	4	0	31
	2013	48	5	4	3	0	46
	2014	14	5	18	0	1	2
	2015	14	4	0	4	0	14
	2016	94	3	3	0	0	94
Veenendaal	2012	338	49	3	19	456	821
	2013	401	94	14	36	20	465
	2014	221	299	9	22	0	489
	2015	295	73	68	10	1	291
	2016	326	76	42	7	0	353
Wageningen*	2012	306	3773	6	7	26	4692
	2013	432	185	2	1	44	658
	2014	203	103	0	8	-4	294
	2015	180	39	96	6	0	117
	2016	536	516	84	3780	0	-2812

Bron: CBS (2017), Bewerking Streef Groep (2017). Bronnen 2000-2015 tot de periode voor de crisis en 2010-2015 tot de periode gedurende de crisis. Bij Wageningen zijn in

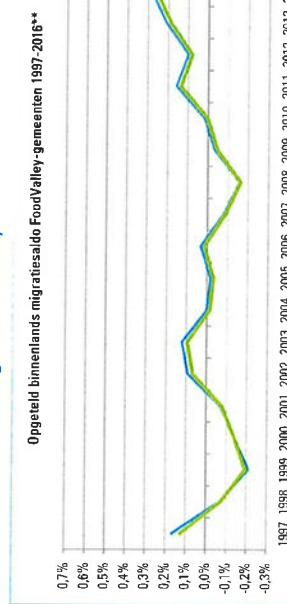
\* De definitie volgt CBS 2000-2011; Het aantal gerealiseerde gebouwen nieuwbouwwoning, inclusief appartementen, sociale en eigenaarsverhuizing en aantal kamers.  
De bewerking is een gebouw, of deel van een gebouw, dat bestaat uit voor programma's voor particulier huishouden.  
De woning telt rijgdeel, status gebouwd op het moment dat de bouwvoorbereidingen gereed waren. Geen woning heeft voor het pad waarde die woning beschouwd. De status 'gebouwd' heeft aan de woning gegeven dat er een bewoning is voor programma's voor particulier huishouden.  
BAG zijn gecategoriseerd, zijn niet meegerekend.

## Bijlage B onderbouwing potentiële extra overloop FoodValley

**Binnenlands migratiesaldo loopt op in FoodValley**

Het binnenlands migratiesaldo in de FoodValley-gemeenten nam gemiddeld sterk toe de afgelopen jaren, zie figuur B1. Deze groei komt grotendeels door de instroom van personen met een migratereachingrond. De sterke groei van het regionale binnenlandse migratiesaldo wordt vooral verlaard door de gemeenten: Ede, Barneveld, Nijkerk en Rhenen. Veenendaal en Wageningen dragen minder bij aan de extra groei. In de periode 2011-2015<sup>a</sup> kwamen de meeste verhuizers richting FoodValley uit Amersfoort (6%) en Utrecht (5%). In totaal kwam 24% uit de provincie Utrecht. De overige 69% kwam van elders, zie figuur B1 rechts.

**Figuur B1: binnenlandse migratie FoodValley**



Bron: CBS Statline (2017). \*Relatief: binnenlands migratiesaldo afgezet tegen totale bevolking. \*\*Het betreft een optelsom van de binnenlandse migratiesaldo van alle FoodValley-gemeenten. Onderlinge verhuisdynamiek tussen FoodValley-gemeenten is dus ook meegenomen (circa 30% van de totale binnenlandse migratie).

### Vooral sterke verhuisrelatie met Amersfoort

In tabel B1 hebben we de verhuisrelaties tussen de gemeente Utrecht, de gemeente Amersfoort, de provincie Utrecht en de FoodValley-gemeenten inzichtelijk gemaakt. Daaruit blijkt dat de verhuisrelaties met Amersfoort het sterkst zijn.

Als we de afzonderlijke verhuisrelaties bij elkaar optellen, concluderen we dat de extra overloop het sterkst ligt Nijkerk, Ook Barneveld en Ede kunnen een kleinere deel van de overloop opvangen. Veenendaal en Wageningen vangen een kleinere deel van de overloop op. Renswoude, Scherpenzeel en Rhenen hebben hierin slechts een relatieve beperkte functie.

**Tabel B1: uitgaande verhuisingen Utrecht, Amersfoort en provincie Utrecht (2011-2015)**

Vestigingsgemeente	Utrecht (gemeente)	Amersfoort	Provincie Utrecht*	Extra overloop?
<b>Top 3</b>	<b>21%</b>	<b>25%</b>	<b>23%</b>	
1 Amsterdam	12%	9%	Amsterdam 15%	
2 Zeist	5%	8%	Rotterdam 4%	
3 Nieuwegein	5%	7%	Den Haag 4%	
FoodValley	3%	11%		
Barneveld	0%	2%		++
Ede	1%	1%		++
Nijkerk	0%	6%		++
Renswoude	0%	0%		-
Rhenen	0%	0%		-
Scherpenzeel	0%	0%		-
Veenendaal	1%	1%		-
Wageningen	1%	1%		-
Elders	73%	64%	68%	
Total	100%	2%	100%	

Bron: CBS Statline (2017). Exclusie Veenendaal, Rhenen en Renswoude. Bewerking Stec Groep (2017).

### Conclusie: extra overloop betekent komende 10 jaar maximaal 830 extra woningen

In totaal verwachten we voor de regio FoodValley een maximale extra overloop van +5% ten opzichte van het prognosegemiddelde. Dat komt neer op maximaal circa 830 woningen in de komende 10 jaar in FoodValley. We baseren ons op het verschil tussen de bovenmatische instroom van de afgelopen drie jaar (2014-2016) en een langere periode daarvoor (2008-2014). In de volgende box lichten we onze rekenmethode toe.

### TOELICHTING REKENMETHODE MAXIMAAL +5% EXTRA OVERLOOP

De afgelopen drie jaar trok de binnenlandse migratie<sup>b</sup> in FoodValley sterk aan ten opzichte van de jaren daarvoor. In Primos 2016 - één van de gehanteerde prognoses in tabel 2 - is de migratie meegenomen in de periode 2008-2014<sup>c</sup>. De significantie instroom van de periode daarna is als zodanig niet verwerkt in de prognose. We hebben daarom een inschatting gemaakt van de maximale extra instroom ten opzichte van de prognose als deze trend de komende jaren doordzet:

- In de periode 2008-2014 streeg het binnenlands migratiesaldo in FoodValley met gemiddeld 52 huishoudens per jaar. In de periode 2014-2016<sup>d</sup> groeide het migratiesaldo gemiddeld harder, met 135 huishoudens per jaar.
- Het verschil in toename van het binnenlands migratiesaldo in de periodes 2008-2014 en 2014-2016 is 83 huishoudens per jaar. Als we dit aantal doorbreken naar de komende 10 jaar, komt dit neer op +830 huishoudens.
- Dat is circa +5% ten opzichte van de gemiddelde prognose in tabel 2.

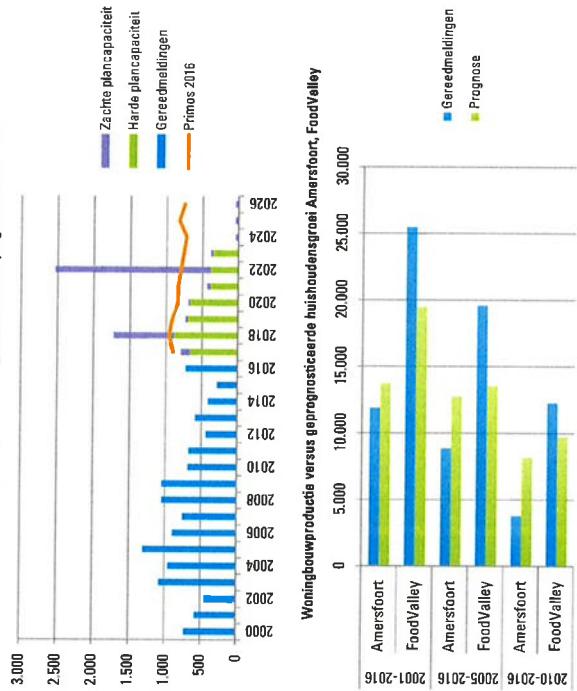
<sup>a</sup> Het gaat om het binnenlands migratiesaldo van de gehele FoodValley in- en uitstromen van en naar gemeenten van buiten FoodValley. Migratie tussen gemeenten binnen FoodValley is buiten beschouwing gelaten (gemiddeld vindt circa 30% van de verhuisrelaties van FoodValley-gemeenten plaats met andere gemeenten binnen FoodValley).

<sup>b</sup> Primos berekent binnenlandse migratie op woningmarktregio-niveau. FoodValley is daarbij ook een woningmarktregio, net als Amersfoort en Utrecht. Ook het woningbouwprogramma wordt meegenomen.

<sup>c</sup> Om pieken (2014 en 2016) en dalen (2015) enigszins uit te balanceren hanteren we een driejaarsperiode: 2014-2016.

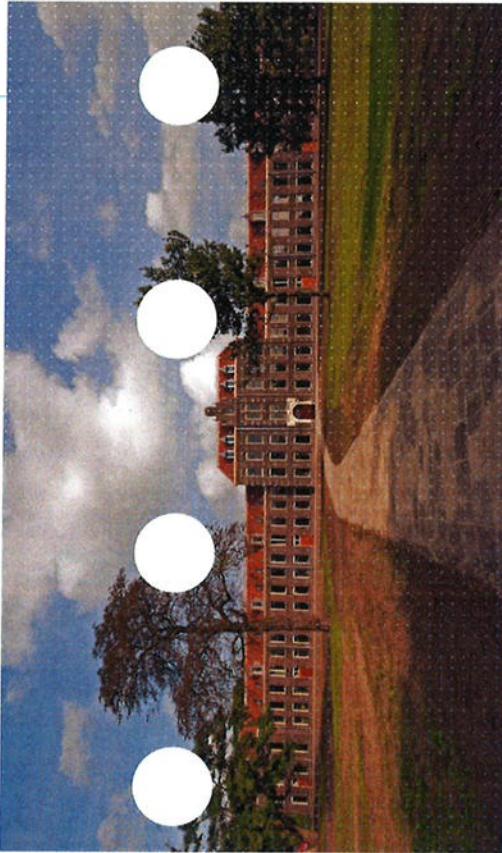
- De overloop die de afgelopen jaren plaatsvond kwam voornamelijk door de instroom van personen met een migratieachtergrond. Mogelijk hield de overloop ook deels verband met de achterblijvende woningbouwproductie in Amersfoort. Uit onderstaande figuur blijkt dat de woningbouwontwikkeling sterk daalde gedurende de crisis. Ten opzichte van prognoses uit het verleden kon de gemeente de geprognosticeerde huishoudensgroei niet inlossen. In FoodValley bleef de productie wel op peil, waardoor huishoudens mogelijk zijn in verhuisd van Amersfoort naar FoodValley.
- Overloop in de komende jaren is vooralsnog afhankelijk van de toekomstige instroom van personen met een migratieachtergrond. Daarnaast is de overloop mede afhankelijk van het al dan niet aanbreken/waarmaken van de productie in Amersfoort.
- Ten opzichte van de prognose (Primos 2016) en de huidige plancapaciteit op basis van de provinciale planmonitor lijkt de plancapaciteit (hard en zacht) in Amersfoort voldoende om in de huishoudensgroei te kunnen voorzien. Op basis daarvan is een doorzettende overloop richting FoodValley niet vanzelfsprekend.

Realisatie, woningbouwplanning en huishoudensprognose Amersfoort



# Inhoudsopgave

<b>1</b>	<b>Inleiding</b>	<b>3</b>
1.1	Introductie.....	3
1.2	Regionale woonagenda .....	3
1.3	De Ladder voor duurzame verstedelijking en Ladderdenken .....	4
1.4	Werken aan kwaliteit.....	5
1.5	Doel van het traject.....	5
<b>2</b>	<b>Thema's in regio FoodValley</b>	<b>6</b>
2.1	Vraagontwikkeling middellange en lange termijn .....	6
2.2	Meer focus op de bestaande voorrad .....	8
2.3	Economische ontwikkeling en kenniswerkers .....	12
2.4	Sociale doelgroepen, inclusief statushouders.....	13
2.5	Enkele financiële en juridische dilemma's .....	14
<b>3</b>	<b>Kwalitatieve programmering: wat samen?</b>	<b>15</b>
3.1	Werken aan een Ladderoof woongeplanning .....	15
3.2	Kwalitatieve programmering 2.0: onderscheidende plekken die mooie plus zijn op bestaande wijken en woningen .....	17
3.3	Middeldure huur verhogen als oplettende op uw woningmarkt... ..	18
<b>4</b>	<b>Hoe nu verder?</b>	<b>19</b>
4.1	Belangrijke thema's voor kwalitatieve programmering .....	19
4.2	Voorzet acties werkprogramma 2018-2019 .....	19
	<b>Bijlage A: verhuisdynamiek in beeld</b>	<b>20</b>
	<b>Bijlage B: uitkomsten marktconsultaties</b>	<b>30</b>



## Werken aan extra woonkwaliteit in regio FoodValley

Position & inspiration paper

# Inleiding

## 1.1 Introductie

De woningmarkt is afgelopen twee jaar snel aangetrokken. Veel starters huren of kopen hun eerste woning. De voorstroming komt op gang van mensen die al langer een stap in hun wooncarrière willen zetten. Huishoudens van buiten FoodValley oriënteren zich ook op onze mooie regio, mede door de stijgende prijzen in de Randstad.

De hokkannen draaien weer op veel plekken in FoodValley, in de steden en in kerken; marktpartijen als bouwers, ontwikkelaars en beleggers investeren volop. Beoogde nieuwbouwprojecten worden opgestart of juist na een lange periode afgelord. Zowel aan randen van kerken en steden, als woningbouw in inbreidingsplekken of transformaties van leegkommende scholen, winkels of kantoren.

Deze hoogconjunctuur zal waarschijnlijk nog zeker enkele jaren aanhouden. Vanuit de markt dienen zich veel initiatieven aan. Overheden moeten daarbij qua woningbouw keuzes blijven maken die in lange termijn belang van FoodValley zijn. Het blijft zaak de in kwalitatief opzicht goede woningen toe te voegen, vooral gelet op de vergrijzing en de huishoudingsverdunning. Ook duurzaamheid en betaalbaarheid zijn belangrijk thema's, en de noodzaak om tussen sociale huur en koopwoningmarkt de categorie middeldure huur te laten groeien. Ten slotte is blijvende inspanning op inbreiden en transformatie van gebieden nodig, net als op de deels verouderde bestaande woningvoorraad.

Op dit moment maakt regio FoodValley vooral afspraken over aantalen voor nieuwbouw. Voor de middellange termijn staat u voor andere, structurele uitdagingen op de woningmarkt:

- Niet alleen afstemming over aantalen te realiseren woningen, maar ook adaptief kwalitatief programmeren. Nieuwbouw tavogen die kwalitatief de bestaande voorraad maximaal verricht.
- Bestaande woningen aanpassen aan de (toekomstige) zorgbehoefte, het verdurzamen en betaalbaar houden van de woningmarkt in de regio FoodValley.
- Het zoeken en vinden van nieuwe verdienmodellen en instrumenten om de kwaliteitsslag in onze wijken, kerken en steden te financieren.

Dit position & inspiration paper is een startpunt (momentopname) om kwalitatieve woonprogrammering als regio op te pakken. Doel is inzichtelijk te maken op welke kwalitatieve woonthema's binnen de gemeenten de meeste energie zit. Het document biedt voldoende flexibiliteit aan gemeenten om door te vertalen naar de lokale situatie.



## 1.2 Regionale woonagenda

De complexiteit van de uitdagingen op het gebied van wonen vraagt om een gedeelde visie, gevoel van urgente en aanpak die de gemeentegrens overschijgt. Soms speelt ook simpelweg het voordeel van efficiency: het delen van kennis en kunde binnen regio FoodValley. U bent zich hiervan bewust, eind 2014 heeft u namelijk ingestemd met de regionale woonagenda. Het doel van deze woonagenda is het vergroten van de aantrekkelijkheid, wervingskracht en betaalbaarheid van het wonen in de FoodValley regio.

Deze doelstelling is uitgewerkt in het toekomstbestendig maken van de bestaande woningvoorraad (denk aan energiezuinigheid/duurzaamheid, levensloopbestendigheid, leefbaarheid) en voorzien in de (nieuwe) woningbehoefte van specifieke doelgroepen als starters, (zorgbehoevende) ouderen, studenten, statushouders, kenniswerkers en doorstromers. U heeft hierbij de volgende kernthema's benoemd:

Thema 1: betaalbaarheid;

Thema 2: wonen, zorg en welzijn;

Thema 3: duurzaamheid;

Thema 4: kwaliteit.

Naast de gemeenten zijn de corporaties binnen de regio FoodValley ook nauwer gaan samenwerken, al zijn er nog geen regionale afspraken getroffen. Sinds 2015 zijn de huurdersverenigingen op regionaal niveau georganiseerd (Huurders Samenwerkingsverband FoodValley). Ook werkt u via de Stichting Vastgoedmonitor al nauw samen met marktpartijen in uw regio. De activiteiten van de stichting bestaan niet meer uitsluitend in het monitoren en presenteren van de gegevens, maar juist nu ook voor het benutten van de platformfunctie. Samen met de regio agendeert de stichting thema's van de woonagenda (zie onderstaande box) en draagt de Stichting bij aan het uitwisselen van kennis tussen partijen.

### UITKOMSTEN VASTGOEDMONITOR FOODVALLEY REGIO 2017

De belangrijkste conclusies van de meest recente vastgoedmonitor zijn:

1. Volgens de Primos prognoses blijft de FoodValley regio de komende 10 jaar sterk groeien.
2. De uitdaging voor de regio ligt erin om meer grip te krijgen op de toekomstige bevolkingsontwikkeling en de bijbehorende woningvraag (kwantitatief en kwalitatief) om de planvoorraad voor de regio toekomstbestendig te krijgen.
3. In de plannacommissies is vooral op de langere termijn sprake van een oververtegenwoordiging van uitliglocaties.
4. De bestaande voorraad staat voor een opgave van enorme energetische verbetering. In een periode van 32 jaar zal vrijwel de hele bestaande woningvoorraad onder handen moet worden genomen.
5. Gezien de grote voorraad nieuwbouwplannen is er de kans om direct een antwoord te bieden op de groeiende tekorten door extra aanbod in de koop en de middeldure huur (€ 710,68 tot circa € 950).
6. De vraag naar sociale huurwoningen is tijdens de crisis sterk gestegen.
7. Gezien de krapte op de markt, de overloop vanuit de Randstad, en de veranderende samenstelling van doelgroepen blijft er behoefte aan een verdere toename van met name het middeldure huurprogramma tot een huur van circa € 950.
8. Er ligt een opgave voor de regio om er voor te zorgen dat de publieke voorzieningen meegroeien met het tempo van de economische en bevolkingsgroei.

Bron: Vastgoedmonitor FoodValley regio 2017

- Verder hebt u al de volgende stappen gezet:
- U heeft met gemeenten, provincies en corporaties intensief samengewerkt aan het regionale project statushouders. Het heeft geleid tot landelijke bekendheid van de regio als het gaat om huisvesting van statushouders. Bovendien heeft het project geleid tot wederzijdse inspiratie en kennisuitwisseling die is uitgerold in lokale activiteiten buiten het project om.
  - U maakt regionale woningbouwafspraken.
  - U heeft de Ladder voor duurzame verstedelijking omarmd en u wilt uw regionale woningbouwprogrammering ladderproof maken.

### 1.3 De Ladder voor duurzame verstedelijking en Laddider-denkten

U heeft ook te maken met de Ladder voor duurzame verstedelijking. De juridische kant van de Ladder is de bottom line, daar moet u bij ieder bestemmingsplan aan voldoen. Maar de context is veel belangrijker. De komende decennia staan in het teken van kwaliteit en doorontwikkeling van alles wat er al is. Woningbouw is nog steeds nodig in uw regio, maar moet een goede toevoeging zijn en de wijken, kerken en steden in de regio FoodValley maximaal versterken. Daarnaast is het belangrijk dat tijdig ingespeeld kan worden op veranderingen: door adaptief en slim te zijn.

Het aandeel nieuwbouw was de afgelopen decennia jaarlijks gemiddeld nog geen 1% van uw woningvoorraad. Tijdens de crisis lag dit aandeel nog lager. De groei van uw woningmarkt ligt sinds de crisis in 2008 rond de 2.000 woningen per jaar. Dat betekent dat de sturing op uw woningmarkt en het voeren van strategisch voorraadbeleid door middel van nieuwbouw een weg van zeer lange adem is. Nieuwbouw heeft maar zo'n klein aandeel dat dit onvoldoende is om de gehele woningmarkt van de regio FoodValley te verbeteren. Daarom is ook slooph-nieuwbouw, vervanging, verbetering van bestaande woningen en wijken noodzakelijk. Laatst is dat een groot deel in eigendom is van particuliere eigenaren. Uw studiengemogelijkheden hierop zijn beperkt. Terwijl juist hier een grote uitdaging ligt.

### 1.4 Werken aan kwaliteit

In oktober 2015 heeft u kwantitatieve afspraken gemaakt over het woningbouwprogramma. Onderdeel van deze afspraken is dat u in het kader van de regio woongebieden de slag gaat met de kwaliteit van het wonen in de FoodValley. Hierbij wordt zowel naar de bestaande voorraad als de nieuwbouw gekeken. Om hier handen en voeten aan te geven, start u een traject om tot een kwalitatieve programmeering te komen, waarvan dit position paper het startpunt is. In dit document worden op verschillende thema's de grote kansen en grote risico's van regionale samenwerking benoemd. Specifiek wordt gerekken naar onderwerpen waar een gemeenschappelijke deler is op de (middell)lange termijn.

Na het benoemen van de kwalitatieve aspecten is met de Stichting Vastgoedmonitor een interactief proces in gang gezet met marktpartijen en corporaties, zie bijlage B voor de uitkomsten. Aan de hand van de uitkomsten van deze marktconsultaties is het position paper verder ingekleurd.

Als regio wilt u niet in alle schappen hetzelfde merk wijn, u wilt immers diverse doelgroepen met verschillende smaak kunnen bedienen in uw markt. Daarnaast is het belangrijk aandacht te hebben voor de voorraad die reeds in de koelkast staat. Voor sommige wijnsorten is immers tijdig aandacht nodig voordat deze over de datum gaan.

### 1.5 Doel van het traject

U vindt het essentieel om een paar thema's bij de kop pakken die ook snel tot resultaat kunnen leiden. Het doel is om een aantal kernafspraken en gemeenschappelijke uitgangspunten overeens te komen waar iedereen achter staat, met daaruit volgend een aantal concrete actiepunten. Meer hierover in hoofdstuk 4.

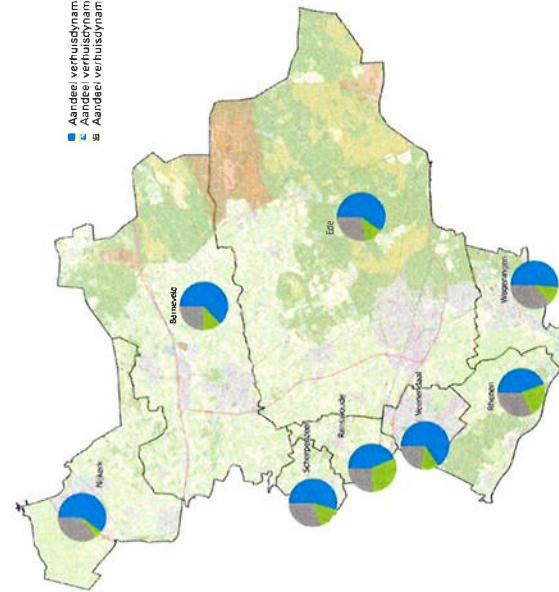
## 2 Thema's in regio FoodValley

### 2.1 Vraagontwikkeling middellange en lange termijn

FoodValley heeft een sterke natuurlijke bovenregionale aantrekkingskracht

De regio FoodValley heeft een overwegend open woningmarkt. De regio trekt huishoudens uit heel Nederland. Daarnaast is er bij de inkomensoverhuizing een relatief sterke samenhang tussen de gemeenten binnen FoodValley<sup>1</sup>, zie figuur 1<sup>2</sup>. Bij sociale huurwoningen vinden de verhuzingen vooral binnen de gemeentegrenzen plaats, zie figuur A17 in bijlage A.

Figuur 1: verhuisynamiek regio FoodValley (alle inkomensoverhuizingen)

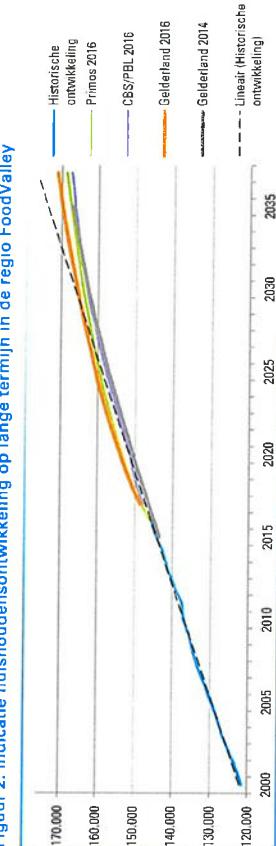


Bron: CBS (2011 t/m 2014). Cijfers hebben betrekking op alle inkomensoverhuizingen.

<sup>1</sup> De gemeente Nijkerk varmt hierop een uitonderling en heeft een significante samenhang met Amersfoort.  
<sup>2</sup> Deze figuur geeft een overzicht van alle inkomensoverhuizingen. Ze bijlage A voor een compleet overzicht van inkomen en uitgaande verhuzingen.

FoodValley groeit komende jaren volop maar op termijn mogelijk afvlakking ten opzichte van trend. De komende 10 jaar is de verwachting dat de historische huishoudengroei trendmatig doortzet. Vanaf 2030 wordt lichtere afvlakking geprognosticeerd. De figuur hierna geeft een indicatie van de ontwikkeling tot 2037. De daadwerkelijke huishoudensontwikkeling is uiteraard mede afhankelijk van politieke-, sociale- en economische factoren.

Figuur 2: indicatie huishoudensontwikkeling op lange termijn in de regio FoodValley



Bron: Stc Groep (2017) op basis van de genoemde prognoses.

Een prognose staat niet op zichzelf maar is een van de instrumenten om **grip te krijgen op de woningvraag** in de regio en in gemeenten. Vaar daarom nooit blind op één cijfer maar beschouw **prognoses binnen bandbreedtes en onzekerheden**. In bovenstaande figuur zijn daarvoor enkele recente huishoudensprognoses en de historische ontwikkeling in perspectief geplaatst. Zo ontstaan richtingen voor de ontwikkeling van de woningvraag in FoodValley op (middell)lange termijn.

Prognoses geven op regionaal niveau vaak een betrouwbaar beeld. Ook uit bovenstaande figuur blijkt dat prognoses op het niveau van FoodValley een vergelijkbaar beeld geven op (middell)lange termijn waarbij de regio volgens de jongste prognoses de komende 10 jaar zelfs een boventrendmatige huishoudensontwikkeling te zien geeft. In de jaren na 2030 wordt een afvlakking van de groei geprognosticeerd. Voor de komende 10 jaar gaat het om een toename van ruim 14.000 huishoudens. Voor meer achtergrond over prognoses verwijzen we u naar de notitie met de advies toedeling woningbehoefte FoodValley 2017-2027.

#### Woonvoorraukeren voor gezinnen en senioren lopen uiteen

De komende jaren groeien binnen FoodValley vooral het aantal gezinnen en senioren. Als we inzoomen op de woonvoorraukeren van deze twee doelgroepen, dan valt op dat gezinnen een sterke voorkeur hebben voor grondgebonden woningen en voor het koopsegment. Qua woonmilieu kiezen ze veel voor een stedelijke of suburbane omgeving. Senioren hebben daarentegen een sterker voorkeur voor appartementen (of multidenwoningen). Bij deze doelgroep (met name de 75-plussers) zien we een relatief hoge voorkeur voor vrijesectorhuur.

Tabel 3: woonvoorraukeren van doelgroepen in de regio Food Valley<sup>a</sup>

Doelegroep	Appartement	Grondgebonden	Sociale huur	Vrijsectorhuur	Koop
Allerstaanden t/m 24 jaar	75% - 80%	20% - 25%	60% - 65%	5% - 10%	25% - 30%
Allerstaanden 25 t/m 34 jaar	50% - 55%	45% - 50%	35% - 40%	10% - 15%	45% - 50%
Stellen t/m 34 jaar	20% - 25%	75% - 80%	15% - 20%	10% - 15%	70% - 75%
Gezinnen	10% - 15%	90% - 95%	20% - 25%	5% - 10%	55% - 60%
Allerstaanden en stellen 35 t/m 54 jaar	30% - 35%	70% - 75%	30% - 35%	5% - 10%	50% - 55%
Allerstaanden en stellen 55 t/m 74 jaar	55% - 60%	40% - 45%	35% - 40%	15% - 20%	30% - 35%
Allerstaanden en stellen 75+	80% - 85%	20% - 25%	35% - 40%	20% - 25%	25% - 30%

Bron: WoON2015, bewerking Stc Groep (2016). Afgerekend op verschillen in landbreedte.

<sup>a</sup> Hieraan hebben we gebruik gemaakt van WoOn2015. We raden u aan om woonvoorraukeren regelmatig te actualiseren en te zoeken voor voldoende flexibiliteit in uw programmeering.

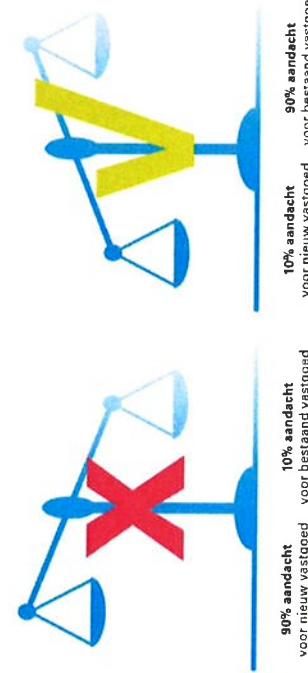
**Uitdagingen door scheiden van wonen en zorg**  
Door de extramuralisering van de zorg ontstaat er in FoodValley naar verwachting aan de ene kant een overschot aan intramurale plaatsen en aan de andere kant een grotere vraag naar nieuwe woon-zorgconcepten. Deze vraag wordt opgestuwd door de toenemende vergrijzing. Het rijkbeleid is erop gericht om ouderen en zorgbehoevenden langer zelfstandig te laten wonen. Het is zinvol om op regionale schaal de (toekomstige) voorraad en de (zorg)logistiek in beeld te brengen, om een gemeenschappelijke strategie te ontwikkelen. Afstemming met belangrijke stakeholders (zorgaanbieders, woningcorporaties, belangengroepen) is hierbij van groot belang.

- Hoe kan de verduurzaming van de bestaande voorraad gerealiseerd worden? Hoe ziet energieneutrale nieuwbouw eruit?
- Klossen de indicatiieve woonvoorraukeren zoals hierboven met de voorkeuren zoals in de markt gevonden ervaren?
- Hoe kan de adaptiviteit van de uitteglocaties vergroot worden? Hoe zorgt ie ervoor dat de complementariteit en onderscheidend vermogen van deze locaties wordt geoptimaliseerd?
- Hoeveel ruimte is er in fysiek opzicht voor meer transformaties? Stroot dit met de programmering en bestemmingsplannen? Is er voldoende ruimte voor nieuwe initiatieven?
- Sommige gemeenten hebben meer dan 100% harde bestemmingsplanaanpassing ten opzichte van de indicatieve behoefte. Hoe zit dat en is dit een probleem?
- Welke opgaven op het gebied van wonen en zorg komen er de komende jaren op FoodValley af?

## 2.2 Meer focus op de bestaande voorraad

Na tientallen jaren van een sterke focus op nieuwbouw, ligt de komende jaren de focus meer op de bestaande woningvoorraad van FoodValley. Denken als een belegger noemen we dat, zie figuur 5. Het overgrote merendeel van de woningen die u in 2040 nodig heeft, staat er nu al. Daarom is het belangrijk om meer gevoel te krijgen bij de bestaande voorraad in FoodValley en de aanwezige kansen en valkuilen.

Figuur 3: omslag naar kwaliteit en denken en werken als belegger

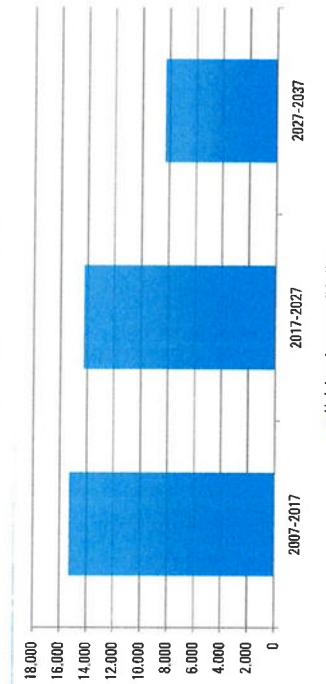


• 90% aandacht voor nieuw vastgoed  
• 10% aandacht voor bestaand vastgoed  
• voor nieuw vastgoed  
• voor bestaand vastgoed

#### Omslag naar kwaliteit is noodzakelijk

Figuur 4 maakt het belang van de omslag naar kwaliteit inzichtelijk. Zoals daaruit blijkt, groeit FoodValley nog, maar de huishoudensgroei neemt de komende jaren steeds verder af. Bovendien komen er meer ouderen en eenpersoonshuishoudens. De verwachting is dat rond 2035 het aantal huishoudens in FoodValley stabileert. De nieuwgebouw die u nu nog in de planning heeft staan is mogelijk de laatste golf die u gaat toevoegen. Het is dus van belang dat iedere woning 'raak' en toekomstbestendig is. Bovendien is de wisselwerking met de bestaande voorraad van groot belang. Hierdoor zorgt u ervoor dat FoodValley een aantrekkelijke woonregio blijft, voor zowel starters en doorstromers als instromers.

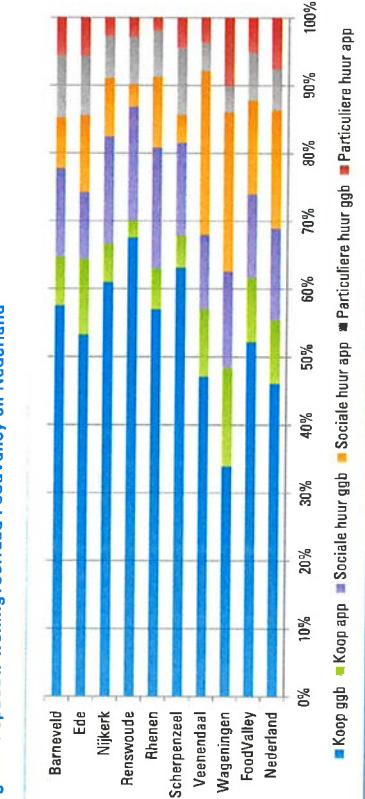
Figuur 4: huishoudensontwikkeling FoodValley 2007-2037



Grote onderlinge verschillen in ontwikkeling FoodValley

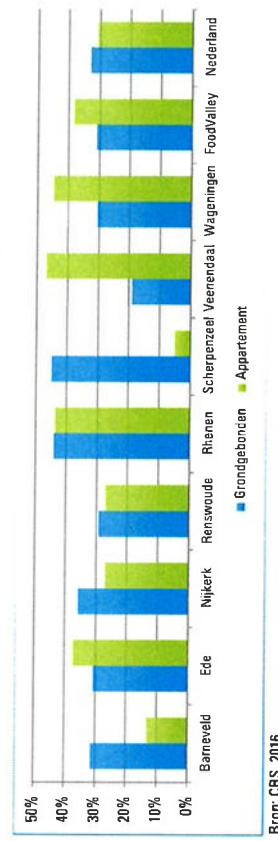
Als we de ontwikkeling van de woningvoorraad van de regio FoodValley vergelijken met die van Nederland, zien we een grote verschillen. Als we dieper inzoomen op de gemeenten, zien we wel grote diversiteit. Zo hebben Veendendaal en Wageningen bijvoorbeeld veel sociale huurappartementen, zie figuur 5.

Figuur 5: opbouw woningvoorraad FoodValley en Nederland



FoodValley heeft relatief veel potentieel incourante appartementen. Als we inzoomen op de ontwikkeling van de woningvoorraad naar bouwjaar, dan valt op dat FoodValley relatief veel appartementen heeft met een bouwjaar tussen 1945 en 1975. Uit onderzoek van het CPB (2010) blijkt dat deze woningen relatief gezien het minst courant zijn. Hier ontstaan de komende jaren risico's, aangezien deze woningen nog maar beperkt aansluiten bij de toekomstige woningvraag. Het gaat hierbij voornamelijk om gestapide bouw. In Rheden, Veendendaal en Wageningen is deze voorraad relatief gezien het grootst, zoals blijkt uit figuur 6.

Figuur 6: aandeel woningen met bouwjaar 1945-1975 in totale woningvoorraad



Vanuit het portefeuilleperspectief is het belangrijk dat er op regionaal niveau een visie wordt ontwikkeld op de courantheid van de woningvoorraad in FoodValley. Wat voor minder aantrekkelijke woningen (zoals portiekflats, bloemkoolwijken) zijn oververgroot? Hoe is het gesteld met de duurzaamheid? Wat is het toekomstige risico hiervan? En hoe kunnen deze risico's vermieden worden? De gemeente Veendendaal schetst deze risico's al in haar woonvisie, zie onderstaande box.

#### GRIP OP KANSEN EN RISICO'S BESTAANDE WONINGEN EN WIJKEN

De gemeente Veendendaal constateert in haar woonvisie dat problemen in de bestaande voorraad zich in toenemende mate concentreren aan de onderkant van de koopwoningmarkt en in wijken met een zeer eenzijdig of kwalitatief slecht woningbestand: de jaren '70 en '80-bloemkoolwijken en erfjes. Hoogbouwwijken uit de jaren '60 en begin '70 en vroeg naoorlogse wijken. Door veroudering voldoen veel van die woningen niet meer aan de huidige eisen en wensen. Bovendien staat Veenendaal voor vergrijzing, het toegankelijk maken van bestaande woningen voor minder mobiele, energiereducerende en veranderende woonvoorkieuren. Dit biedt ook kansen. De jaren '70 en '80-woningen kennen de snelste vergrijzing. Hier neemt de behoefte aan zorg en zorg en nieuwe woonvormen voor oudere toe. Tegelijkertijd zit hier een groot investeringspotentieel van middelen- en hogere inkomens.

Bron: Woonvisie Veendendaal 2014-2019.

#### Vraaggericht bouwen, complementair aan bestaande voorraad

Het is belangrijk om de koppeling te leggen met wat voor woningen de komende jaren nodig en complementair zijn aan de huidige voorraad. De woningvraag vanuit consumenten wordt steeds kwalitatiever van aard; consumenten worden steeds kritischer op hun woning. De tijd dat woningen zonder meer verkocht werden is op veel plekken voorbij. Consumenten hebben meer keuzemogelijkheden en maken een rationele afweging waar en hoe ze willen wonen. Hoewel er in verschillende gemeenten een overschat lijkt aan appartementen, is dat in veel gevallen kwantitatief van aard. Veel bestaande voorraad sluit onvoldoende aan bij de huidige vraag. De nieuwbouw van gelijkvloerse woningen is door de vergrijzing nodig, maar moet kritisch en goed gebouwen.

Daarnaast blijft er vanuit het groeiend aantal gezinnen een grote vraag naar kwalitatief sterke suburbane woonmilieus. Ook hierin moet voorzien worden.

#### Volop kansen voor herstructurering en transformatie

We zien volop kansen voor herstructureren en transformatie in de FoodValley. Door te kiezen voor inbreidingsplanologie kunnen 'otte plekken' aangepakt worden. De provincie Gelderland ziet deze kansen en zet er met het nieuwe ontwikkelaprogramma Steengoed Benutten op in. Bij deze aanpak wordt gezocht naar kansen en mogelijkheden voor leegstaand vastgoed en gebieden om de leefomgeving mooier, leefbaarder en economisch aantrekkelijker te maken. Het vernieuwende van dit programma is dat de leegstand in samenhang met de omgeving wordt gezien. De aanpak is elke keer anders en vraagt daarom om maatwerk. In de regio FoodValley wordt momenteel per gemeente de transformatieopgave in verschillende typen vastgoed besproken en er worden, wanneer hier behoeftes aan blijkt te zijn, regionale werkkartellen georganiseerd rondom thema's waar meerdere gemeenten tegenaan lopen.

In de onderstaande tabel zetten we de kansen ten aanzien van deze beoogde transformatie op een rij. Deze cijfers zijn een indicatie, maar geven al een goed beeld van de mogelijkheden. Daarnaast is het belangrijk om alert te zijn op (toekomstige) transformatiemogelijkheden, we verwachten dat er meer kansen zijn dan nu in het vizier heeft.

**Tabel 5: Indicatie leegstand vastgoed en transformatiepotentie in regio FoodValley**

Type vastgoed	Indicatie leegstand (m²)	Omzetbaar (af)hankelijk van locatie en kantoorpark handel)	Aantal woningen (gemiddelde woning 70-80 m²)
Kantoren	250.000	15-20%	500 tot 670
Winkelruimte	70.000	20-25%	190 tot 230
Bouwinstunitie	290.000	5-10%	190 tot 350
Maastrichtse stijl vastgoed			
Zorg	30.000	30-35%	120 tot 140
Ontruimings	70.000	30-35%	280 tot 330
Sport	20.000	30-35%	80 tot 90
Bijeenkomst	30.000	25-30%	270 tot 320
VAB's jaarlijks vrijkomend	65.000	10-15%	90 tot 130
<b>Total</b>	<b>875.000</b>		<b>1.720 tot 2.300</b>

Bron: Alterra, 2014 & 2015; Funda in business, 2016.

U kunt deze kansen onder andere benutten door ruimte te houden in uw programmeering. De programma-druk die dan ontstaat, zorgt ervoor dat leegstand eerder kan worden omgezet naar wonen (vooral naar appartementen). Sturen is vervolgens mogelijk door zelf duidelijke keuzes te maken in gebieden en panden waar wel en geen transformatie wenselijk is en door deze keuzes helder te communiceren naar de markt. U kunt bijvoorbeeld overwegen om een kantorenlofts aan te stellen die vragen en aanbod (transformatie) matcht.

#### Volop transformatiepotentie in FoodValley

Uit een recent rapport van het PBL blijkt dat er in Nederland veel transformatiepotentie is om extra woningen binnenvestedelijk op te vangen. In de studie zijn op COOP-niveau twee verschillende scenario's doorgerekend, dus niet op het niveau van de regio FoodValley. Uit het lage groeiscenario blijkt dat op de Veluwe 49-100% van de realiseerbare woningbouwopgave in bestaand gebouwd gebied kan worden ingevuld in de periode tot 2050. In Utrecht gaat dat om 63-100%. In een hoog groeiscenario gaat het op de Veluwe om 13-45% en in Utrecht om 19-47%. De potentie zit naast de programmeerdeel van leegstaande panden ook vooral in de transformatie van ondernemersterreinen. Dit zijn indicatieve cijfers.

#### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- In hoeverre zijn de transformatielocaties voor de middellange termijn voldoende in beeld?
- Hoeveel fysieke ruimte is er voor inbreiding en herontwikkeling?
- Welk deel van de meer stedelijke behoefte kan hierin worden voorzien?
- Welke risico's zitten er in de bestaande voorrad, en hoe kan je via kwalitatief programmeren van nieuwgebouw hier op inspelen?
- Hoe verbeter je de woningvoorraad voor FoodValley via betere woonproducten en woonmilieus, zowel binnenstedelijk als in uitleg? Hoe accommodeer je dit via de programmering?
- Wat doe je samen? Wat doet iedere gemeente voor zichzelf?

#### 2.3 Economische ontwikkeling en kenniswerkers

Regio FoodValley is een economisch sterke regio en heeft een aantrekkelijke woonomgeving met veel natuurlijke kwaliteiten vanuit bijvoorbeeld de Veluwe, Utrechtse Heuvelrug en het Rijnlandschap. Daarbij valt op dat FoodValley relatief veel huishoudens van buiten trekt. Om deze positie te behouden en versterken, is het van belang dat economisch belangrijke doelgroepen passende huisvesting vinden in de regio. Denk hierbij aan:

- Afgestudeerden van onderwijsinstellingen in de regio zoals de WUR en VHL.
- Kenniswerkers (expats) in de voor de regio belangrijke sectoren zoals het foodcluster en bijvoorbeeld de energie- en milieusector. Zij wonen overigens voor een groot deel in Ede en Wageningen.
- Breed zoekers die verleid worden op FoodValley door haar gunstige ligging met veel natuurlijke kwaliteit nabij diverse steden.
- Tijdelijke woningzoekenden en doorstromers die FoodValley moet binden.
- Creatieve klasse, hooggeleide doelgroep die veelal hoge eisen stelt aan woonomgeving.

#### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- Op welke doelgroepen wil FoodValley zich gaan richten?
- Worden de economisch belangrijke doelgroepen goed bedient in FoodValley?
- Welke woonbehoeften moeten nog beter in de woonprogrammering worden vertaald?

<sup>4</sup> Bron: Woonvoortrekenen van kenniswerkers, Companen (2016).

## 2.4 Sociale doelgroepen, inclusief statusholders

Betaalbaarheid is één van de kernthema's van uw regionale woonagenda. In 2015 is er volop aandacht besteed aan dit onderwerp, onder meer via een regionale verkenning en forum. De uitkomsten heeft u doorvertaald in woningbouwprogramma's, prestatiespraken, voorraadbeleid, en voorlastenbeleid.

Betaalbaarheid (in combinatie met beschikbaarheid en duurzaamheid) is echter nog steeds een belangrijk onderwerp van discussie, vooral nu de gevolgen van de herziening Woningwet zich verder uitkristalliseren. In juni 2016 zijn de woningmarktregio's vastgesteld. Met uitzondering van Nijkerk vormen alle FoodValley gemeenten samen één woningmarktgebied. Nu is het zaak om als regio de volgende stappen te zetten om de regionale concurrentiekracht te vergroten. De woningcorporaties in de FoodValley maken namelijk nog geen regionale afspraken. Regionale afstemming is nodig om onderlinge concurrentie te voorkomen en te zorgen dat investeringen daar terecht moeten komen waar ze het hardst nodig zijn. Het is een keuze om kernvoorraad en het project rondom statusholders, de omvang van de verschillende gemeenten.

Regionale afspraken tussen corporaties moeten gaan over:

1. Op welke onderwerpen kunnen corporaties in de FoodValley samenwerken?
2. Hoe groot moet de kernvoorraad in de FoodValley zijn? Hoeveel sociale huurwoningen moeten de komende jaren nog toegevoegd worden? En waar?
3. Hoe stimuleren we de doorstroming vanuit sociale huurwoningen naar middeldure huurwoningen en goedkoppe koopwoningen? Welke maatregelen hebben corporaties en gemeenten in handen?
4. Hoe kijken corporaties aan tegen het huisvesten van middeninkomens? Willen ze niet-DKEB bezit behouden, of gaan ze stoppen of verkopen?
5. Wat voor woningen gaan corporaties komende jaren uitponden? Zijn dat vooraf goedkope sociale huurwoningen of juist sociale huurwoningen aan de bovenkant?
6. Hoeveel en welke sociale huurwoningen kunnen corporaties aan statusholders toewijzen? Hoe kunnen we er samen voor zorgen dat de taakstelling wordt behaald?

### Taakstelling statusholders

Omdat het aantal statusholders dat moet worden gehuisvest voor 2015 en 2016 hoger uitviel dan voorzien, is daarom in februari 2015 in de regio FoodValley besloten om regionaal innovatieve oplossingsrichtingen te verkennen voor de huisvesting van de groep extra statusholders in de regio. In het regionale project "Huisvesting van statusholders" werken gemeenten, provincies, corporaties, COA en Vluchtingenwerk nauw samen.

### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- Moeten er regionale afspraken tussen corporaties vormgegeven worden?
- Kunnen de financiële middelen van corporaties beter in de regio verdeeld worden?
- Hoe groot is de (toekomstige) vraag naar sociale huurwoningen in FoodValley?
- Voorziet de huidige programmering hierin?
- Wat voor effect heeft de taakstelling omrient de huisvesting van statusholders?

## 2.5 Enkele financiële en juridische dilemma's

Veel gemeenten hebben samen met marktpartijen geïnvesteerd in plannen, waaronder suburbane plannen. Veel investeringen en onderliggende contracten met marktpartijen hebben betrekking op de grote hoeveelheid suburbane plannen die nog planologisch hard moeten worden gemaakt. Gemeenten hebben vaak al afgeboekt, maar er zal vast nog grote druk zijn om suburbane plannen naar de markt te brengen. Een deel van de bestaande suburbane plannen kan daarnaast mogelijk nog kwalitatief verbeteren, bijvoorbeeld extensiever, maar dat heeft consequenties voor de onderliggende grondexploitatie.

De belangen van gemeenten rondom suburbane plannen kunnen dermate groot zijn dat ze kwalitatief programmeren in de weg zitten. De aangetrokken markt biedt aan de andere kant meer mogelijkheden om ook lastiger locaties te ontwikkelen en meer te investeren in kwaliteit. Dilemma's zijn veelal:

- Gemeentelijke grondexploitatie, waarbij harde en zachte plannen voor nog relatief grote bedragen in de boeken staan. Als afboeken noodzakelijk is om elders kwaliteit tot stand te brengen, betekent dat dat de gemeentelijke begroting binnen enkele jaren weer in evenwicht moet komen. Dat kan grote effecten hebben op extra noodzakelijke bezuinigingen binnen de gemeente. Bovendien zijn nieuwe regionale of gemeentelijke afspraken regelmatig reden voor de accountant om extra onderbouwing te vragen van nieuwe BBV-richtlijnen kan dit namelijk niet, tenzij aan een zware motivering wordt volstaan.

- Contracten met marktpartijen, waarin toezeggingen zijn gedaan om maximale planologische medewerking te verlenen. Voor gemeenten is het erg moeilijk om herprogrammeerafspraken te maken zonder contratschade (blokkades van hogere overheden kunnen hierbij helpen).
- Risico op planschaade. Gemeenten die harde bestemmingsplannen wijzigen, vrzen het planschadespoor. Gezamenlijke actie (via voorzienbaarheid) kan helpen.

Veel regio's in Nederland zetten nu stappen om samen de beroen te schieten. Uitruil van bouwclaims met betrokken marktpartijen kan daar een rol bij spelen.

We hebben nog geen analyse gemaakt van de financiële dilemma's in FoodValley. De vraag is of bestuurders dit wensen, en het willen betrekken bij kwalitatief programmeren.

### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- Hoe groot is de financiële druk van gemeenten om nog meer suburbane woonplannen in procedure te brengen? Hoeveel afwegingsruimte is er voor eventueel extra stappen in kwalitatief programmeren?
- Is verbetering van suburbane plannen gewenst, en wat voor consequenties zijn hieraan verbonden?
- Wat zijn gemeenschappelijke stappen die de regio kan nemen in bovenstaande?
- Zijn gemeenschappelijke stappen en communicatie richting ontwikkeljaars zinvol? Hoe dan?

# 3 Kwalitatieve programmering: wat samen?

## 3.1 Werken aan een Ladderproof woonprogrammering

Woonplannen die planologisch bezien een nieuwe stedelijke ontwikkeling zijn, moeten worden onderbouwd volgens de Ladder. Een Ladderproof motivering voor uw woonplannen is sterk gebaat bij een woonprogrammering gebaseerd op de Ladder. De Ladder is zo te bezien ook de basis voor woonprogrammering. Basis voor een Ladderproof woonprogrammering is dat er geen overprogrammering is in harde plannen.

In een situatie van overprogrammering waarbij harde plancapaciteit de woningvraag overstijgt, ontstaan majore risico's in eventuele beroepsprocedures. Voor de Ladder moeten vraag en aanbod in de (markt)regio in ogen schouw worden genomen. Wanneer sprake is van overprogrammering kunnen gemeenten zichzelf maar ook buurgemeenten 'in de weg zitten'. Op het niveau van FoodValley lijkt er nog ruimte om nieuwe woonplannen 'hard' te maken. Dit geldt echter niet voor alle gemeenten in FoodValley.

Het is slim om voldoende vrije ruimte te houden in de woonprogrammering. Vrije ruimte houden in de woonprogrammering vergroot het adaptief vermogen van uw woonprogrammering om in te spelen op allerlei nieuwe (onvoorzien) ontwikkelingen. Het gaat dan om vrije ruimte door middel van planologische status maar ook door overeenkomsten met dorpen die de flexibiliteit sterk kunnen beperken. Voor sterke kwalitatieve programmering is het essentieel voldoende ruimte te houden in de programmering om in te spelen op nieuwe initiatieven, vaak op inbreidingsplekken, en ontwikkelingen in de (kwalitatieve) woningvraag. Hoeveel vrije ruimte u kunt houden is onder meer afhankelijk van de ruimte die alternatieve (inbreidings)plekken in potentie bieden en ontwikkelingen in de woningvraag op de (middellange) termijn. Hierna meer daarover.

Ladderanderbouwingen zijn gebaat bij gedelide uitgangspunten  
Gedeelde uitgangspunten in de regio dragen bij aan deze onderbouwingen. Waar gedeelde uitgangspunten helpen voor de Ladder:

1. Een norm van afstemming binnen afgebakende (markt)regio's, onder andere over vraag en aanbod. De reikwijdte van het woonplan is hierin leidend, voor de Ladder is van belang dat er een vorm van afstemming binnen de (markt)regio plaatsvindt.
2. Zicht op de woningvraag op (middellange) termijn. De Ladder vraagt voor reguliere plannen een onderbouwing van de behoefte voor een periode van 10 jaar (bestemmingsplantermijn).
3. Zicht op het planaanbod; voor de Ladder moet het harde planaanbod in mindering worden gebracht op de woningvraag voor een periode van 10 jaar. Wat resteert is de nog in te vullen (kwantitatieve) behoefte.
4. Eventueel afspraken over verdelen van behoefte over de regio. Bijvoorbeeld: elke gemeente maximaal 100% harde plancapaciteit ten opzichte van (leigen) behoeften en oververlaging van behoeftes tussen gemeenten alleen als markttechnisch te onderbouwen is en regionaal afgestemd.

**Strategische keuze voor ruimte voor toekomstige initiatieven en Ladder**  
Belangrijke aandachtspunten in het nieuwoubouwbeleid van de gemeenten zijn: in hoeverre wilt u nu 100% programmeren ten opzichte van de verwachte vraag? Of wilt u ruimte maken voor toekomstige

mogelijkheden? Door 100% van de verwachte vraag al te voldoen met harde plancapaciteit, kunt u goede initiatieven en plannen voor plekken die in de toekomst vrijkommen niet meer faciliteren en daar 'Ladderruimte' voor hebben. Ofwel: u verspeelt flexibiliteit. Daarbij komt dat een deel van de zachte plannen veel beter is dan de harde plannen. Door niet in te grijpen in de harde plannen kunt u in een situatie komen dat u onvoldoende toekomt aan goede woonprogrammering. U zorgt immers voor ruimte in uw programmering om inbreidingsplekken te vullen.

Zodra blijkt dat sprake is van een actuele regionale behoefte moet worden gekenken of die behoefte binnen bestaand stedelijk gebied kan landen: trede 2 van de Ladder. Het gaat dan om mogelijkheden die inbreiding en transformatie bieden. Veak gaat het hier om waardvrome, soms onvoorzien, initiatieven waarvoor u ruimte wilt houden in de programmering. Door de afspraak te maken dat gemeenten maximaal X% van de woningvraag voor de komende 10 jaar (bestemmingsplantermijn) faciliteren in harde plannen ontstaat deze vrije ruimte en flexibiliteit. Ook kan dit sterk helpen om trede 2 van de Ladder te motiveren. U zorgt immers voor ruimte in uw programmering om inbreidingsplekken te vullen.

Ook vraaggericht en adaptief programmeren vraagt in essentie om ruimte voor sterke initiatieven, die u nog niet altijd scherp voor ogen heeft. Juist moeite inbreidingsplekken, transformatie van leeg(komend) vastgoed (zoals een schoolgebouw) en projecten die de stedelijke structuur versterken, zijn veelal zeer gewenste ontwikkelingen. Daarnaast helpt het houden van vrije ruimte in de programmering om in te kunnen spelen op minder goed voorspelbare ontwikkelingen in de marktvaart. Hiermee vergroot u het adaptieve vermogen van uw programmering.

**Procedurafspraken voor goede regionale afstemming rondom nieuwe woonplannen**  
Voor de Ladder is het van belang dat er sprake is van regionale afstemming bij een specifieke nieuwe stedelijke ontwikkeling zoals een woningplan. Gemeenten hebben veel vrijheid in hoe deze regionale afstemming wordt vormgegeven. Van belang is dat op het niveau van FoodValley dezelfde uitgangspunten worden gehanteerd.

Zeer goed denkbaar is een afspraak waarbij (grote) uitleglocaties meer afstemming behoeven dan woonplannen op inbreidingslocaties. Dit is geheel in lijn met de gedachte achter de Ladder. Daarnaast sluit dit ook goed aan bij de praktijk waarbinnen woningmarkten functioneren waarbij vooral de (grote) uitleglocaties regionale effecten hebben op buurgemeenten.

Waarschijnlijk is afstemming op het niveau van FoodValley voor de Ladder niet per se altijd noodzakelijk. Vaak is de reikwijdte van een woonplan kleiner, hiervoor kan bijvoorbeeld worden afgesproken dat afstemming in beginsel enkel plaatsvindt met die gemeenten waarmee de gemeente die een nieuw plan in procedure brengt een woningmarktrelatie heeft. Wel kan het zeer zinvol zijn op regionaal niveau te discussiëren over programmering van plannen, de relatie tussen uitleg en binnestedelijk, de kwaliteit van hun woonplannen en contracten met marktpartijen.

### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- Welke elementen spreken u aan? Welke niet?
- Hoe wilt u uw adaptieve vermogen vergroten?
- Waar wilt u voorop over verder praten?

### 3.2 Kwalitatieve programmering 2.0: onderscheidende plekken die mooie plus zijn op bestaande wijken en woningen

Voor werken aan de beste plannen voor FoodValley is het zinvol op regionaal niveau afspraken te maken over kwalitatief programmeren. De vraag is dan wat u op regionaal niveau samen opvat en waar gemeenten zelf aan zet zijn. Regionale samenwerking moet daar plaatsvinden waar maximale meerwaarde mogelijk is. Leidend principes voor FoodValley in de woonprogrammering zijn daarvoor:

- Toegewegeerde waarde ten opzichte van de bestaande direct concurrerende locaties. Denk bijvoorbeeld aan uitteglocaties die veelal direct concurreren met bestaande blokmakohuizen.
- Onderscheidend vermogen tussen woontypen vergroten en deze goed positioneren. Denk bijvoorbeeld aan een portefeuillestrategie voor suburaan wonen met aandacht voor goede (grotere) tuinen, exclusief suburaan wonen aan de randen, meer ruimte voor (c)po, et cetera.
- Passend en inspelen op ontwikkelingen in de woningvraag op (middellange termijn). Bijvoorbeeld patiburgallows voor de groeiende groep ouderen die niet perse alleen in gestapelde bouw in stedelijke milieus willen wonen et cetera.

Als regio wilt u niet in alle schappen hetzelfde merk wijn, u wilt immers diverse doelgroepen met verschillende smaak kunnen bedienen in uw markt. Daarnaast is het belangrijk aandacht te hebben voor de voorraad die reeds in de koekast staat. Voor sommige wijnsoorten is immers tijdelijk aandacht nodig voordat deze over de datum gaan.

#### Uitgangspunten voor sterke positionering en vergroten onderscheidend vermogen

Voor kwalitatieve programmering in FoodValley achten wij het zinvol gezamenlijke kwalitatieve uitgangspunten arte spreken. Maak bijvoorbeeld onderscheid tussen meer stedelijke en meer suburbane woonmilieus binnen de regio en stel per type woonmilieu kwalitatieve uitgangspunten vast. Hiermee zorgt u ervoor dat het onderscheidend vermogen tussen woonplannen in de programmering sterk wordt vergroot. Daarnaast helpt het om plannen goed te positioneren ten opzichte van elkaar en de bestaande voorraad.

Het gaat dan onder andere om ruimte voor initiatieven in de meer stedelijke woonmilieus, uitgangspunten voor onderscheidende suburbane woonvormen, zorgen voor betere appartementenprojecten en mooie grondgebonden woonprojecten op stedelijke locaties, omgaan met transformatie van leegstaande gebouwen, bijzondere woonmilieus voor de creatieveleven en zelfbouwer et cetera.

Eerste mogelijke kwalitatieve uitgangspunten voor locaties en beoogde woongroepen:

1. Visie op het type woningen dat geschikt in een bepaald milieu, bijvoorbeeld overwegend grondgebonden/ aandeel bepaalde woningen/ruimte voor (c)po et cetera.
2. Uitgangspunten ten aanzien van buitenruimte, bijvoorbeeld ruim balkon of X meter diepe tuinen.
3. Benodigde nabijheid van voorzieningen, bijvoorbeeld school, horeca, winkels et cetera.
4. Eisen aan de bereikbaarheid en omsluiting, bijvoorbeeld goede autobereikbaarheid en voldoende parkeren.
5. Stedenbouwkundige uitgangspunten, bijvoorbeeld maximaal contact met het buitengebied voor meer suburbane woonplannen.

#### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- Welke van bovenstaande ideeën kunnen werken?
- Hebt u nog andere ideeën?
- Wat wilt u komende maanden bespreken?
- Wat kunt u via samenwerking verbeteren?

### 3.3 Middeldure huur verhogen als oliemantje op uw woningmarkt

Steeds meer huishoudens vallen tussen wal en schip: sociale huurwoningen worden minder goed toegankelijk en de hypotheeknormen worden steeds strenger. Bovendien kleen steeds meer huishoudens bewerkt om te huren, naarmate in de lijn met de trends van flexibilisering en deel-economie. Zo volgens het Woononderzoek in Nederland de voorkeur voor middeldure huur van 8% in 2009 naar 13% in 2015.

- Toegewegeerde waarde ten opzichte van de bestaande woningportefeuille neerzetten. Denk bijvoorbeeld aan uitteglocaties die veelal direct concurreren met bestaande blokmakohuizen.
- Onderscheidend vermogen tussen woontypen vergroten en deze goed positioneren. Denk bijvoorbeeld aan een portefeuillestrategie voor suburaan wonen met aandacht voor goede (grotere) tuinen, exclusief suburaan wonen aan de randen, meer ruimte voor (c)po, et cetera.
- Passend en inspelen op ontwikkelingen in de woningvraag op (middellange termijn). Bijvoorbeeld patiburgallows voor de groeiende groep ouderen die niet perse alleen in gestapelde bouw in stedelijke milieus willen wonen et cetera.

U bent zich al bewust van de groeiende voorkeur voor middeldure huur, aangezien u regionaal heeft benoemd dat u wilt acquieren naar investeerders voor middeldure huur. Dit wilt u doen door een regionaal bidbook op te stellen om beleggers te verleiden om in FoodValley te investeren. Ook bent u in 2016 aanwezig geweest op de Provalda. In opdracht van de gemeente Veenendaal hebben we onlangs een onderzoek gedaan naar een slimme langtermijnstrategie voor middeldure huur. Dit alles met het doel om de doorstroming op de woningmarkt te bevorderen en het palet aan woningtypologieen in FoodValley te verhelderen.

Belangrijke manieren om de middeldure huur in FoodValley een stap verder te brengen:

1. Meer grip krijgen op welke product-marktcombinaties in FoodValley goed kunnen werken. Bijvoorbeeld grondgebonden huurwoningen in een nabij steden en kerken versus op uitteglocaties.
2. Programmaafspraken, bijvoorbeeld een aandeel middeldure huur in uw programmering of een minimum aantal middeldure huurwoningen.
3. Meer kennis ontwikkelen over de markt voor middeldure huurwoningen in FoodValley. Door te zorgen voor een actueel inzicht in vraag en aanbod creëert u transparantie voor uzelf en marktpartijen.
4. Gezamenlijke communicatie met beleggers, zoals een bidbook of het maken 'prestatieafspraken'.
5. Afspraken tussen beleggers en gemeenten en corporaties, bijvoorbeeld doorstromers vanuit de sociale voorraad krijgen voorrang bij nieuwbouw middeldure huurwoningen van beleggers.

#### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- Hoe groot is de daadwerkelijke vraag naar middeldure huurwoningen?
- Wat zijn nu de kansen van middeninkomens op de regionale woningmarkt?
- Op welke manier kan middeldure huur de doorstroming vanuit sociale huur bevorderen?
- Welke stappen zijn op lokale en regionale schaal gewenst?

#### BELANGRIJKE VRAGEN IN HET KADER VAN KWALITATIEF PROGRAMMEREN:

- Welke van bovenstaande ideeën kunnen werken?
- Hebt u nog andere ideeën?
- Wat wilt u komende maanden bespreken?
- Wat kunt u via samenwerking verbeteren?

# 4 Hoe nu verder?

## 4.1 Belangrijke thema's voor kwalitatieve programmering

Tijdens het bestuurslijn overleg op 2 februari is duidelijk naar voren gekomen dat de bestuurders de onderwerpen in dit position paper herkennen. Met name het vergroten van de flexibiliteit werd door de bestuurders omarmd. Daarnaast kwam duidelijk naar voren dat de bestuurders achter een regionale aanpak op FoodValley-niveau staan, maar dat ze ook de onderlinge verschillen tussen de gemeenten terug willen laten komen. Belangrijke thema's in het kader van kwalitatieve programmering zijn:

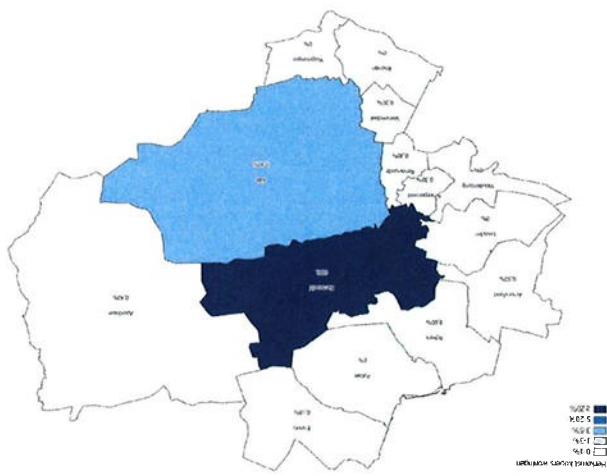
1. Ontwikkelen van een regionale visie op duurzaamheid/energieneutraliteit in de bestaande voorraad en nieuwbouw.
2. Vergroten adaptiviteit en differentiatieën van de kwaliteit van de uitliglocaties in FoodValley.
3. Stimuleren van meer middeldure huur in FoodValley voor doorstroming vanuit sociale huur en kansen voor middenninkomens.
4. Kansen en bedreigingen van de bestaande voorraad in beeld brengen, inclusief meer gevoel krijgen bij de (toekomstige) transformatiemogelijkheden.
5. Ontwikkelen van een regionale visie op transformaties en andere binnenstedelijke ontwikkelingen.
6. Regelmatisch monitoren van gerealiseerde woningen, afzet, planning en programmering.

De bestuurders willen bovenstaande thema's in 2018 bij de kop pakken. Ze hebben gevraagd om een concreet actieplan met daarin verschillende acties. Ook werd gevorderd dat de wethouders grondzaken onderdeel van het proces moeten worden.

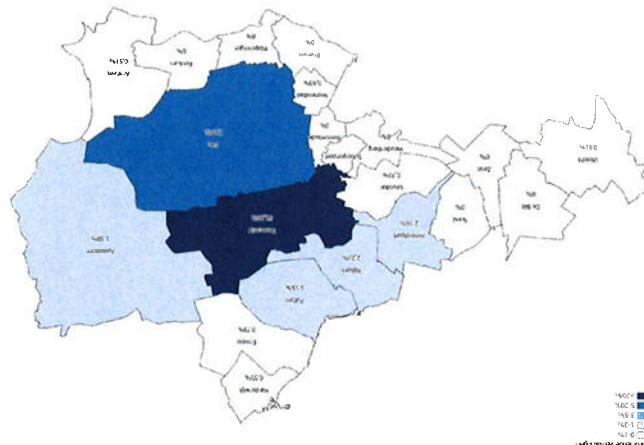
## 4.2 Voorzet acties werkprogramma 2018-2019

Op basis van de bovenstaande onderwerpen lijnen we het proces verder uit richting 2018 en 2019:

Acties	Uitwerking	Concept planning 01 2018 – Q3 2018	groep steeg aan woongewilligheid
1. Ontwikkelen visie op duurzaamheid	<ul style="list-style-type: none"> <li>Uitdagingen in verdzuizing/energieneutraliteit bestaande voorraad en nieuwbouw in kaart brengen.</li> <li>Ontwikkelen van een (regionale) visie op dit thema.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Verkennen welke kwalitatieve indicatoren passen bij uitliglocaties.</li> <li>Sessies organiseren met projectleiders van uitliglocaties om samen de kwaliteit te beoordelen en complementair te optimaliseren.</li> <li>Afstemming bereiken over wat kwaliteit betrekend voor uitliglocaties.</li> <li>In beeld brengen op welke onderdelen de adaptiviteit vergroot kan worden.</li> <li>Adaptiviteiten in contracten en afspraken vergroten.</li> </ul>	
2. Kansen en ambities uitliglocaties benoemen	<ul style="list-style-type: none"> <li>Huidige en toekomstige vraag naar middeldure huurwoningen in FoodValley in beeld brengen. Vervolgens matchen met huidig aanbod en nieuwbouw.</li> <li>Kansen en knelpunten van middeldure huurwoningmarkt in FoodValley inzichtelijk maken; onwikkelen van een visie op middeldure huur.</li> <li>In gesprek gaan met woningcorporaties en beleeggers over portefeuillestrategie (huidige voorraad &amp; nieuwbouw) komende 10 jaar.</li> <li>Beleeggers verleiden om meer te investeren in middeldure huur: opstellen regionaal handboek.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Q1 2018 – Q3 2018</li> </ul>	04 2018 – Q2 2019
3. Meer aanbod middeldure huur realiseren	<ul style="list-style-type: none"> <li>Toekomstbestendigheid (kansen en bedeigingen) van de bestaande woningvoorraad in beeld brengen, samen met andere stakeholders.</li> <li>Concrete acties benoemen en taken verdelen.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>In beeld brengen hoeveel transformatieinterne er nu en de komende jaren is.</li> <li>Inzichtelijk maken welke initiatieven en momenteel in FoodValley lopen.</li> <li>In gesprek gaan met stakeholders (provincies, woningcorporaties, marktpartijen) over gewenste toververding.</li> <li>Ontwikkelen van een (regionale) visie op dit thema.</li> </ul>	04 2018 – Q2 2019
4. Duidelijken bestaande voorraad	<ul style="list-style-type: none"> <li>Vraag en aanbod haftbaarlijks monitoren via plannmonitor en tussentijds via corporaties, beleeggers, makelaars, ontwikkelaars en andere stakeholders.</li> </ul>	Continu	
5. Ontwikkelen visie op transformaties en binnenstedelijke ontwikkelingen			
6. Monitoren planning en programmering			

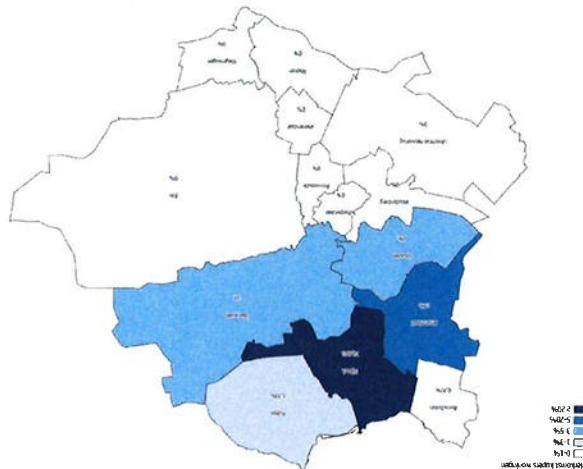


FIGUUR A2: herkomst kopers nieuwbuwwonen Barneveld

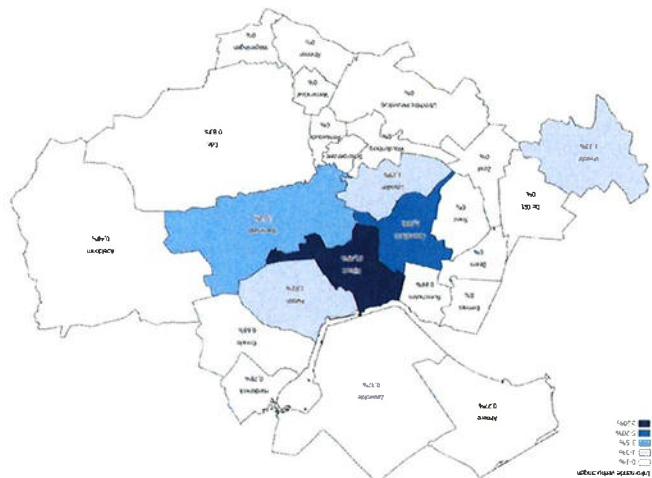


FIGUUR A1: inkomende verhuizingen Barneveld

# Bijlage A: Verhuisdynamiek in Barneveld



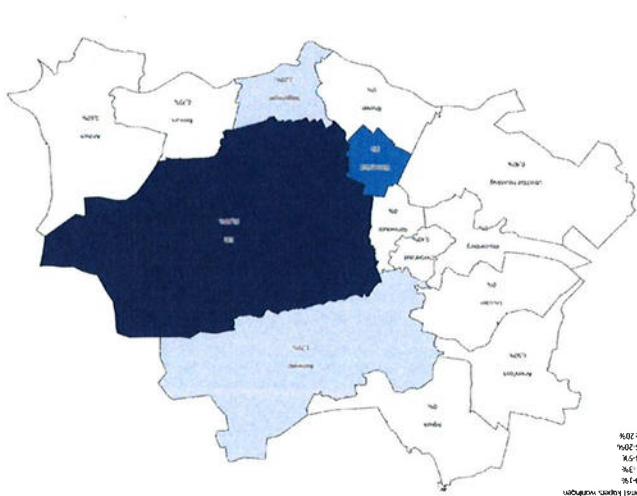
Figuur A6: herkomst kopers nieuwbuuwwoniingen Nijkerk



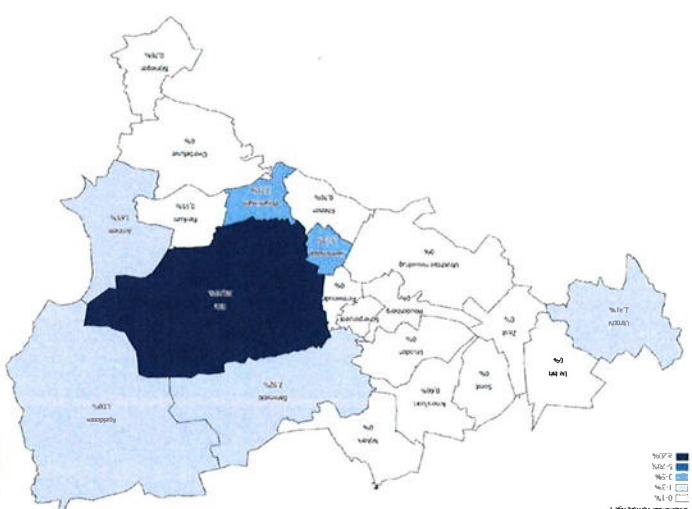
Figuur A5: inkomennde verhuizingen Nijkerk

22

groep  
stege



Figuur A4: herkomst kopers nieuwbuuwwoniingen Ede

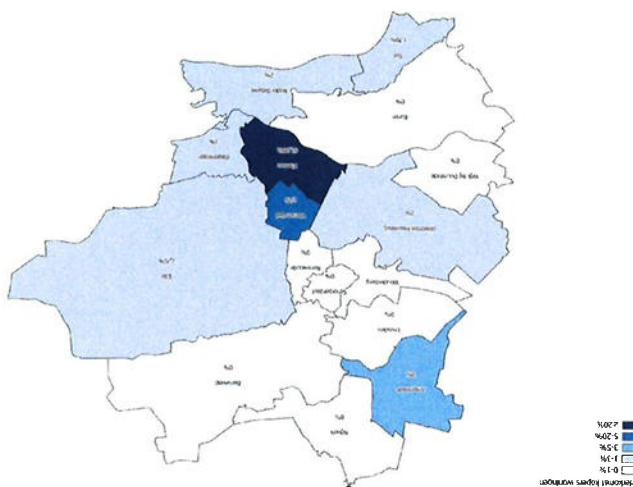


Figuur A3: inkomennde verhuizingen Ede

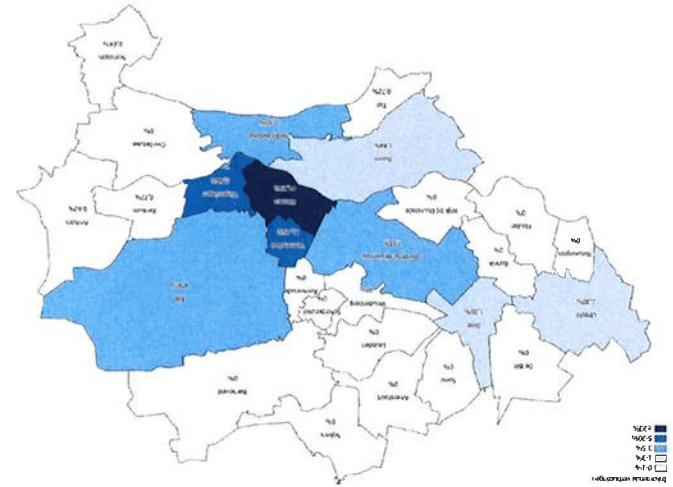
21

groep  
stege

Bron: CBS (2011 t/m 2014). Cijfers hebben betrekking op inkomen en verhuisingen.



FIGUUR A10: herkomst kopers nieuwbuuwwoningen Rhenen

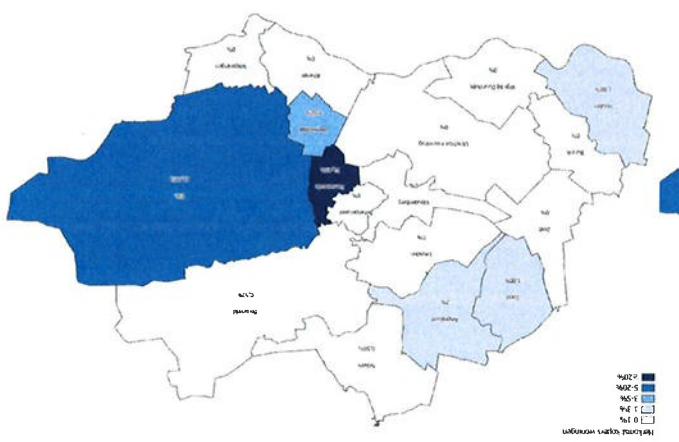


FIGUUR A9: inkomen en verhuisingen Rhenen

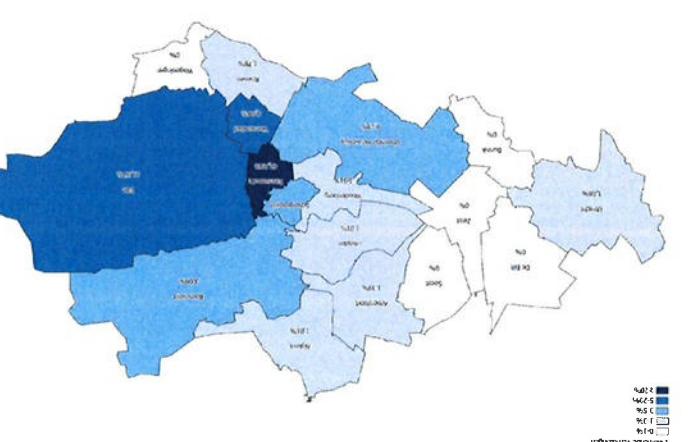
24

groep  
streef  
groep  
streef  
groep  
streef

FIGUUR A8: herkomst kopers nieuwbuuwwoningen Renswoude



FIGUUR A7: inkomen en verhuisingen Renswoude

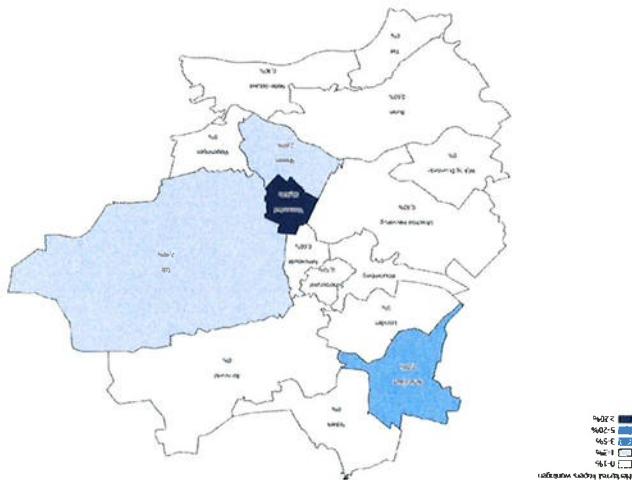


23

groep  
streef  
groep  
streef  
groep  
streef

Bron: CBS (2011 t/m 2014). Cijfers hebben betrekking op inkomennde verhuisingen.

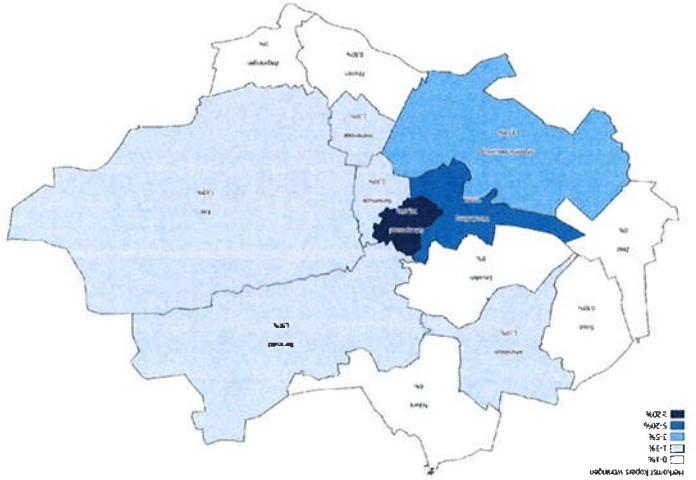
Bron: BZK/WBI/Neprom (2005 t/m 2014). Bewerking Stic Groep, 2016.



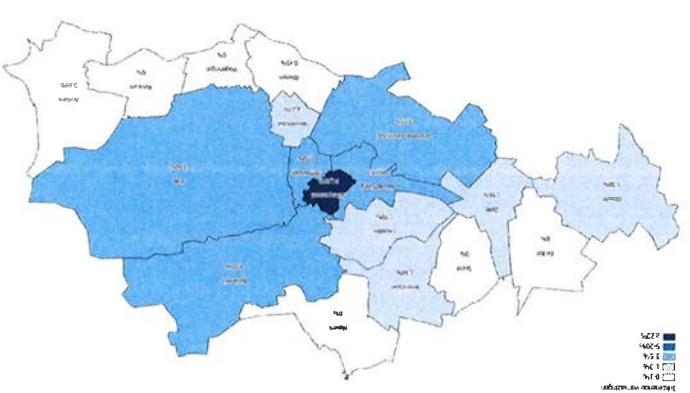
FIGUUR A14: herkomst kopers nieuwbouwwoningen Veendendaal



FIGUUR A13: inkomennde verhuisingen Veendendaal



FIGUUR A12: herkomst kopers nieuwbouwwoningen Scherpenzeel



FIGUUR A11: inkomennde verhuisingen Scherpenzeel

**Tabel A1: inkomende verhuissstromen gemeenten FoodValley (inwoners)**

Gemeente	Binnen gemeente	Binnen FoodValley	Buiten FoodValley	Totaal
Barnenveld	10.440	1.932	4.160	16.593
Ede	24.951	4.805	11.367	41.123
Nijkerk	7.082	583	4.121	11.786
Renswoude	561	392	340	1.293
Rhenen	2.580	1.327	1.918	5.825
Scherpenzeel	1.315	356	747	2.418
Veenendaal	13.723	2.541	4.694	20.958
Wageningen	11.720	2.642	8.349	22.711
Totaal	72.372	14.638	36.296	123.307

Bron: CBS (2011 t/m 2014).

**Tabel A2: uitgaande verhuissstromen gemeenten FoodValley (inwoners)**

Gemeente	Binnen gemeente	Binnen FoodValley	Buiten FoodValley	Totaal
Barnenveld	10.440	1.946	4.302	16.688
Ede	24.951	5.035	10.929	40.915
Nijkerk	7.082	591	4.042	11.715
Renswoude	561	482	311	1.334
Rhenen	2.580	1.488	1.629	5.077
Scherpenzeel	1.315	484	753	2.552
Veenendaal	13.723	2.499	4.702	20.924
Wageningen	11.720	2.124	7.129	20.973
Totaal	72.372	14.638	33.797	120.808

Bron: CBS (2011 t/m 2014).

**Tabel A3: inkomende verhuissstromen sociale huurwoningen gemeenten FoodValley (huishoudens)**

Gemeente	Binnen gemeente	Binnen FoodValley	Buiten FoodValley	Totaal
Barnenveld	407	23	34	464
Ede	3.211	414	268	3.893
Renswoude	3	2	0	5
Rhenen	648	354	140	1.142
Scherpenzeel	46	10	5	61
Veenendaal	3.863	835	622	5.320
Wageningen	1.841	511	346	2.698
Totaal	10.019	2.149	1.415	13.533

Bron: Huiswaarts (2007 t/m 2016). \*cijfers van Nijkerk zijn niet bekend bij Huiswaarts.



Figure A16: herkomst kopers nieuwbouwwoningen Wageningen

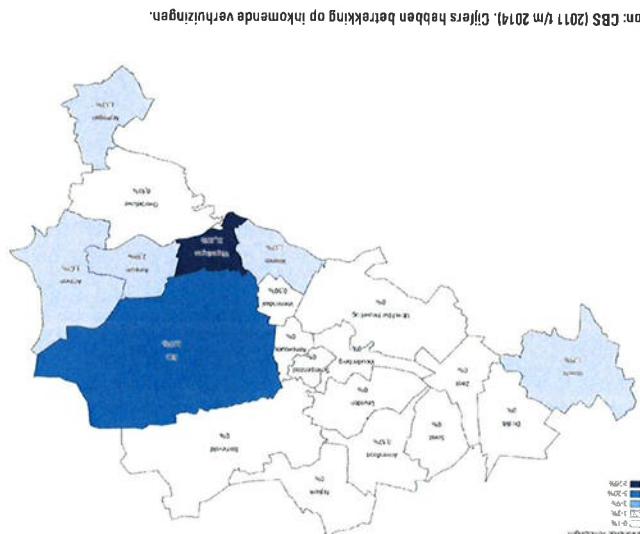
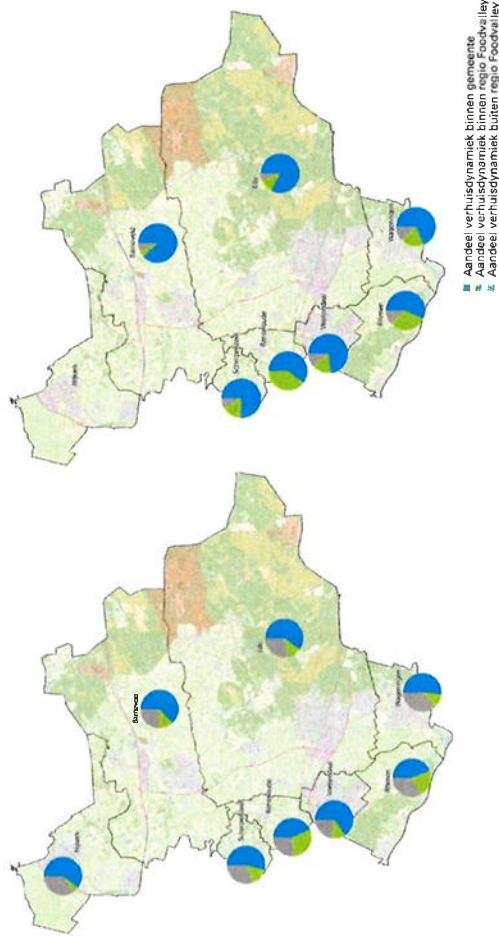


Figure A15: inkomende verhuizingen Wageningen

Figuur A17: inkomende verhuizingen FoodValley (links totaal, rechts sociale huur<sup>5</sup>)



Bronnen: CBS (2011 t/m 2014); Huiswaarts (2007 t/m 2016). De data van Huiswaarts zijn exclusief Nijkerk.

B1: Uitkomsten marktconsultatie woningcorporaties & huurders 18 januari 2017

1. De onderlinge verschillen tussen gemeenten zijn groot (bijvoorbeeld in termen van de bestaande voorraad en bevolkingsontwikkeling) en worden in de ogen van aanwezigen groter. De woningcorporaties vinden het belangrijk om dit te benadrukken in het position paper en de kwalitatieve programmering.
2. De woningcorporaties vinden het belangrijk dat flexibiliteit en modulariteit (verbouwen hoger op de gemeentelijke agenda komt en dat de gemeente deze flexibiliteit faciliteert). De focus ligt hierbij op de bestaande voorraad: het verbouwen. Ook harde plannen moet voldoende flexibel zijn.
3. Het verdienvermogen van de woningcorporaties wordt minder, gezamenlijke onderlinge afstemming wordt belangrijker.
4. De woningcorporaties vragen zich af welke gemeenschappelijke opgaven ze regionaal kunnen oppakken. Dit moet worden verkend.
5. De discussie rondom sociale huur en schaarse kan volgens de woningcorporaties verder worden gebracht door niet te focussen op wachttijden, maar bijvoorbeeld op slaeigangs en actieve zoektocht. Uitschrijvers hebben vaak een grote impact op de gemiddelde zoektocht, het helpt daar ook naar spreiding van de zoektocht te kijken (en niet alleen naar gemiddelde).
6. Het relatieve grote aandeel naoordelijke woningen in verschillende gemeenten vormt volgens de woningcorporaties een kans voor herstructurering (mits ze in eigendom zijn van corporaties), het is dus niet alleen een risico. Bij particulier eigendom is het een ander verhaal.
7. De woningcorporaties vinden het belangrijk dat er veel aandacht uitgaat naar de bestaande voorraad op de korte termijn (ontwikkelbaar gedachte) zitten.
8. De woningcorporaties hebben 4 tot 5 jaar geladen een gemeenschappelijk bod gedaan, daar is niet op doorgegaapt. Ze ondervinden het belang dat ze met een gezamenlijk verhaal moeten komen. Een logische eerste stap hiervoor is een analyse van de portefeuilleplannen van de FoodValley-corporaties. Belangrijke onderwerpen hiervoor zijn: beschikbaarheid, betaalbaarheid, wat is waar nodig, welche indicatoren deel je, verduurzaming bestaande bouw, opbouw portefeuilles, nieuwbuuwplannen. Een ander belangrijk onderwerp is het regionaal afstemmen van huurprijzen op het type product (PMCs's), om onderlinge concurrentie te voorkomen.
9. Het is daarnaast van belang om in beeld te brengen wat de gemeenschappelijke kansen & bedreigingen en verschillen & overeenkomsten zijn. De woningcorporaties geven aan sterker te staan als ze hierover een regionale visie hebben en meer onderling afstemmen.
10. De woningcorporaties ondervinden ook het belang van voldoende middeldure huur in FoodValley, onder meer als middel om de doorstroming vanuit sociale huur te bevorderen. Ze bouwen zelf niet meer voor middeninkomens, maar deze doelgroep moet naar de toekomst toe wel bedient worden. Het verleiden van beleggers naar FoodValley kan hiervoor een oplossing zijn, hierin ligt een rol voor gemeenten/provincie. Tijdens het minisymposium op 9 maart kan dit ook verder worden besproken. De oplossing kan ook in de bestaande voorraad gezocht worden, aangezien corporaties deze doelgroep nog wel (deels) in hun huidige voorraad bedienen. Hierbij kan bijvoorbeeld gedacht worden aan het vergroten van de niet-DAEB voorraad in combinatie met nieuwbuuw sociale huur.

<sup>5</sup> De gemeenten Barneveld, Ede, Rhenen, Renswoude, Scherpenzeel en Veenendaal hebben een huisvestingsverordening. Nijkerk heeft een verordening light (alleen urgentievereig).

#### B2: Uitkomsten marktconsultatie marktpartijen 23 januari 2017

1. De huidige uitleglocaties in FoodValley zijn vrijwel allemaal sterk productie-gedreven (13 in 1 dozijn), er is niet echt één uitleglocatie die er kwalitatief gezien uit springt. De marktpartijen (ontwikkelaars) geven ook aan dat zij de afgelopen jaren niet een hoogwaardige woonkwaliteit hebben gerealiseerd. Blijkbaar vinden consumenten in FoodValley mainstream goed genoeg, ze kijken sterk naar prijs. Ook de aanwezigheid van voorzieningen op uitleglocaties is bepalend voor het succes.
2. Er zijn relatief weinig sterke binnenstedelijke projecten in FoodValley. De marktpartijen signaleren dat er in FoodValley ook relatief weinig grote binnenstedelijk vrijkomende locaties zijn. De centra zijn niet historisch en daarom veelal niet zo aantrekkelijk als bijvoorbeeld Utrecht. De marktpartijen vragen zich af wat stedelijk wonen in FoodValley inhoudt: wat wil de consument in deze regio?
3. Ze geven aan dat net realiseren van woningen op uitleglocaties makkelijker en goedkoper is dan op binnenstedelijke locaties. Als hier meer nadruk op komt te liggen, moet dat vanuit de overheid komen. De gemeenten mogen hierin meer ambitie tonen.
4. De marktpartijen signaleren dat gemeenten zich grotendeels op uitleglocaties focussen vanwege de financiële belangen (grondexploitaties) die ze daar hebben. De keerpuntje is dat gemeenten tot dusver weinig hoge eisen stellen aan de kwaliteit.
5. Ook de marktpartijen signaleren een grotere vraag naar middeldure huurwoningen, ook naar huurwoningen aan de bovenkant van de gereguleerde huur (grootweg vanaf € 630). De Stichting Vastgoedmonitor heeft vorig jaar op de Provada de bestuurders in contact gebracht met beleggers, daar is vooralsnog geen vervolg op gegeven. De aanwezigen ondersteunen aanvullende acties vanuit de gemeente. Des te meer omdat veel beleggers nu andere wensen en eisen hebben dan een paar jaar geleden. Zo investeren ze bijvoorbeeld ook in de bovenkant van de gereguleerde huur.
6. Mogelijk kan worden afgesproken dat er geen starters-koopwoningen meer op uitleglocaties worden gerealiseerd, omdat die prijscategorie ook volop in de bestaande voorraad aanwezig is. Ouderen die in een grondgebonden woning wonen, moeten verleid worden naar een kleinere woning, dit gaat niet vanzelf.
7. Belangrijk is dat er een uitvoeringsparagraaf aan het position paper gekoppeld wordt. Hierbij is de vraag welke acties daaraan gekoppeld worden: hoe kan worden voorkomen dat op dezelfde voet wordt doorgegaan? En hoe worden de wethouders grondzaken betrokken?
8. De toenemende bouwkosten en steeds strengere duurzaamheidsisen hebben een groot effect op de mogelijkheden die er zijn om meer kwaliteit te realiseren.
9. De marktpartijen vinden niet dat de woningproductie op uitleglocaties moet worden afgerekend om onaantrekkelijke bestaande wijken (bijvoorbeeld met bouwjaar tussen 1945 en 1975) te beschermen: troep is troep. Herstructureren moet geen doel op zich zijn, alleen als er sprake is van een probleem.
10. De ontwikkelaars hebben nu nog weinig gezamenlijk contact om nieuwbuw regiosai af te stemmen en het bijvoorbeeld te hebben over kwaliteit. Er wordt nu een start gemaakt bij de realisatie van 400 woningen ergens in FoodValley.

#### B3: Uitkomsten minisymposium Stichting Vastgoedmonitor 9 maart 2017

##### Tafel 1: uitleglocaties

1. Het is volstrekt logisch dat FoodValley goed is in uitleglocaties. Dat heeft te maken met de snelle groei en de weinig historisch georiënteerde steden. Er is ook relatief minder inbreidingsruimte en inbreidingswinkelteit in de gemeenten.
2. Zorg voor positieve framing dat de uitleglocaties in FoodValley kwalitatief gezien verbeterd moeten worden. Zie het dus niet als kritiek, maar benadruk kansen en ambities behorend bij uitleglocaties anno 2017.
3. Bereik onderling overeenstemming wat meer kwaliteit op uitleglocaties in FoodValley betekent. Anders heeft iedereen er een eigen visie op.
4. Ga met elkaar in gesprek over de onderliggende grondexploitaties van uitleglocaties. Maak inzichtelijk wat de financiële en maatschappelijke kosten en baten zijn van meer of minder focus op uitleglocaties.
5. Focus vooral meer nieuwe, extra dingen op uitleglocaties, in plaats van andere dingen. Denk bijvoorbeeld aan: particulier oplechtgeverschap, bijzondere woonvormen, patio's, et cetera. Dan voeg je sowieso waarde toe en zorg je zelfs nog voor meer grondexploitatieopbrengsten.

##### Tafel 2: transformaties

1. Zorg ervoor dat transformatie positieve connotatie heeft en dat het geen doel op zich is. Transformaties vormen een kans voor een kwalitatieve impuls en spelen in op de behoeften van de wijken en buurten. Transformaties zijn een gezamenlijke opgave: de eigenaren zijn vaak leidend. Zorg dan ook voor voldoende participatie.
2. Leer van goede ervaringen elders in het land (bijvoorbeeld in Houten, Nieuwveen en Utrecht) en laat succesvolle transformaties en mooie initiatieven in FoodValley aan de buitenwereld zien. Deel kennis en ervaringen die hierbij zijn opgedaan.
3. Ontwikkel een regionale visie op transformatie. Breng niet alleen in beeld wat nu leeg staat, maar ook wat er de komende jaren leeg komt. Wat ga je wel of juist niet transformeren? Waar wil je transformatie stimuleren. Focus niet enkel op één pand, maar ontwikkel voor een gebiedsgerichte aanpak. Kies voor focusgebieden en maak bijvoorbeeld een openbare kansenkaart.
4. Zorg als gemeente voor een proactieve aanpak. Zet in op een goede samenwerking met corporaties en marktpartijen. Betrek in de interne organisatie personen die goede kennis hebben van marktpartijen. Bied voldoende duidelijkheid aan de markt. Zorg ervoor dat kansen in de markt opgepakt kunnen worden. Welke kaders geeft je vooraf aan stakeholders mee? Wat doe je als gemeente om het proces te stromlijnen? Hoe ga je om met een bestemmingsplanwijziging?
5. Zorg dat je als gemeente in je woonprogrammering voldoende ruimte hebt om mee te werken aan kansen. Durf ook keuzes te maken. Maak inzichtelijk hoe de individuele gemeenten ruimte voor goede initiatieven kunnen maken.

## Tafel 3: huurmarkt

1. Breng de lokale en regionale vraag naar middeldure huurwoningen in beeld: waar ontstaan komende jaren tekorten en overschotten? Naar verwachting is de vraag in het huurprijssegment € 630 tot € 850 het grootst. Belangrijk is om de vraag naar dit segment niet te overschatten. Berek bij het in beeld brengen van de vraag ook economische en sociale-demografische factoren als de rentontwikkeling, vergrijzing en veranderende woongemeenschappen.
2. Focus niet alleen op aantal middeldure huurwoningen, maar kijk onder meer ook naar: kansrijke doelgroepen, haalbare huurniveaus, aantrekkelijke woningtypen en sterke locaties. Ontwikkel een visie op de toekomst middeldure huur in FoodValley.
3. Maak inzichtelijk hoeveel scheefwoningen er in FoodValley zijn die ook in aanmerking komen voor middeldure huur. Ontwikkelt daarnaast een strategie om doorstroming op gang te brengen. Focus hierbij bijvoorbeeld op senioren. Benader ze persoonlijk om de mogelijkheden om te verhuizen in beeld te brengen. Zorg voor bewustwording en ga van 'noodverhuizen' naar 'wensverhuizen'.
4. Maak de kansen in de bestaande voorraad inzichtelijk. Middeldure huur is een niche-product en vraagt om specifieke kennis. Bij woningcorporaties wordt middeldure huur niet zonder meer goed verhuurd, ook al kan er voldoende vraag zijn. Dit kan bijvoorbeeld komen door: verkeerde marketing, een onaantrekkelijk product of een minder sterke wijk. Maak ook inzichtelijk wat er de komende jaren met de middeldure huurwoningvoorraad in FoodValley gaat gebeuren: Welke woningen worden uitgepand? Welke woningen worden afgetop? Welke woningen worden toegevoegd?
5. Zorg voor een goede onderlinge regionale afstemming over vraag en (toekomstig) aanbod. Ga voor een regionale woonraad, werk hierbij samen met bijvoorbeeld woningcorporaties, institutionele en particuliere beleggers en makelaars.

## Tafel 4: woonwensen

1. Begin bij woningbouwontwikkeling met de vraag waar de consument behoeft aan heeft, in plaats van te redeneren welke consument een bepaald woonproduct zou willen kopen. Het is daarom belangrijk om (toekomstige) bewoners goed te betrekken in planvorming. Dat kan rechtstreeks via bewonersstafels of enquêtes, of indirect via woonvoorkeuren- en leefstijlonderzoeken zoals Mosaic.
2. Zorg voor een goede onderbouwing van wensen en voorkeuren; waak voor verkeerde vooronderstellingen. Kleine huishoudens willen bijvoorbeeld niet zonder meer in een kleine woning wonen. Leefstijlen van huishoudens kunnen veel zeggen over de gewenste woonomgeving en voorzieningen.
3. Durf te kiezen voor een specifieke uitstraling van een nieuwbouwontwikkeling, zorg voor voldoende complementariteit ten opzichte van wat er nu in de regio wordt gebouwd.
4. Berek ook de bestaande voorraad als bewoners worden onderveraagd. Ga na wat voor woning ze achterlaten en waarom ze willen verhuizen. Dit kan input opleveren om ervoor te zorgen dat ook bestaande buurten en wijken voldoende aantrekkelijk blijven.
5. Hier is van groot belang dat overheden en marktpartijen goed samenwerken, uiteraard met behoud van ieders verantwoordelijkheid. Die samenwerking kan onder meer door het delen van kennis over wonenvoorkeuren en ontwikkelingen op de lokale woningmarkten.