



Koopgarant: een huis kopen voor een lagere prijs mét terugkoopgarantie

In deze brochure vindt u algemene informatie over het kopen en terugkopen van een Koopgarantwoning. Het is belangrijk dat u goed begrijpt hoe de regeling werkt en hoe de koopprijs én de terugkoopprijs tot stand komen. Het kan zijn dat de corporatie of ontwikkelaar nog enkele aanvullende voorwaarden stelt. Laat u hierover goed informeren.

De Koopgarantregeling

Sinds 2004 zijn er ruim 35.000 woningen met Koopgarant verkocht door corporaties en ontwikkelaars. Zij hebben hiervoor een licentie afgesloten bij Stichting OpMaat, de ontwikkelaar van Koopgarant. De Koopgarantregeling is goedgekeurd door de Nationale Hypotheek Garantie en de Belastingdienst.

Waarom Koopgarant?

Koopgarant is er om koopwoningen voor een grotere groep mensen betaalbaar te maken. Wanneer u een woning met Koopgarant koopt, betaalt u namelijk een lagere prijs dan de marktwaaarde van de woning. Stel dat u de woning eigenlijk niet zou kunnen financieren, dan lukt dat misschien wel met Koopgarant. Ook zijn uw woonlasten lager dan wanneer u de woning voor de marktwaaarde zou kopen.

Als u op termijn besluit te verhuizen, bent u er zeker van dat de corporatie of ontwikkelaar de woning van u terugkoopt. U ontvangt dan de koopprijs die u bij de aankoop hebt betaald plus of min een deel van de waardeontwikkeling. Dit houdt in dat bij de terugkoop de oorspronkelijke prijsverlaging wordt verrekend.

Wat betekent kopen met Koopgarant voor u?

- Bij aankoop betaalt u een lagere prijs dan de marktwaaarde doordat de woningcorporatie of de projectontwikkelaar u een koperskorting op de marktwaaarde verstrekt. De marktwaaarde is vastgesteld door een onafhankelijke taxateur.
- Uw situatie is vrijwel hetzelfde als wanneer u volledig eigenaar bent van de woning, met alle voordelen, maar ook met de risico's, die daar bij horen.
- U gaat de woning zelf als hoofdbewoner bewonen.
- Wanneer u wilt verkopen biedt u de woning te koop aan aan de corporatie of ontwikkelaar. De corporatie/ontwikkelaar garandeert dat zij de woning binnen drie maanden van u terugkoopt. U kunt de woning dus niet aan iemand anders verkopen.
- Bij de terugkoop ontvangt u een prijs die bestaat uit de oorspronkelijke koopsom plus of min een aandeel in de waardeontwikkeling. De prijsverlaging die u bij de aankoop ontving wordt hierdoor weer verrekend met de corporatie of ontwikkelaar.



Kenmerken van Koopgarant

Hoe werkt het nu met de koopprijs? En hoe gaat het terugverkopen? We zetten de belangrijkste kenmerken van Koopgarant hier op een rij.

Koopprijs

U kunt de Koopgarantwoning kopen tegen een lagere prijs dan de marktwaarde. De **prijsverlaging** die u ontvangt bij de aankoop van een Koopgarantwoning heet in de contracten die u sluit '**koperskorting**'. Voordat de koopprijs van een Koopgarantwoning wordt bepaald, taxeert een onafhankelijke taxateur de woning. De koopprijs is de getaxeerde marktwaarde min de verstrekte koperskorting. Deze koopprijs wordt ook wel de **uitgifteprijs** genoemd. De corporatie of ontwikkelaar bepaalt de hoogte van de koperskorting en deze is altijd minimaal 10%. Soms kunt u zelf een percentage kiezen. Ook is het mogelijk dat het percentage afhankelijk is van uw inkomen. De corporatie of ontwikkelaar hanteert hiervoor haar eigen richtlijnen en kan u hierover informeren.

Koopovereenkomst

In de koopovereenkomst wordt vastgelegd welk percentage koperskorting van toepassing is. Ook staat hierin vermeld wat uw aandeel is in de ontwikkeling van de marktwaarde, wanneer u de woning terugverkoopt. Hoe de terugkoopprijs wordt vastgesteld, leggen we verderop uit.

Met de ondertekening van de koopovereenkomst verplicht u zich in principe tot het kopen van de woning. De wettelijke bedenktijd van drie werkdagen geldt ook op een Koopgarant-koopovereenkomst. Ook zijn de gebruikelijke ontbindende voorwaarden van toepassing. Dat betekent dat u een aantal weken de tijd hebt om de financiering rond te krijgen. Mocht dat niet lukken, dan vervalt de overeenkomst alsnog.

Financiering

Koopgarantwoningen kunt u kopen met eigen geld, een hypotheek of een combinatie van beide. U bent daar geheel vrij in. Ook de rentevastperiode en het soort hypotheek bepaalt u zelf. De hypotheekrente is gewoon fiscaal aftrekbaar. De hypotheek is wel aan een maximum gebonden.

Bij veel corporaties en ontwikkelaars moet u de woning financieren met Nationale Hypotheek Garantie (NHG, zie ook www.nhg.nl). Op deze manier is uw hypotheek gegarandeerd afgestemd op uw persoonlijke situatie. Bovendien betaalt u een lagere rente dan zonder NHG. Wanneer u onverhoopt en buiten uw schuld om in financiële problemen komt, dan zoekt de NHG met u naar een goede oplossing.

Kosten koper

Wanneer u een bestaande woning koopt, betaalt u als koper meestal de 'kosten koper': de notaris-kosten voor de overdracht en 2% overdrachtsbelasting. Bij een nieuwbouwwoning maken de kosten onderdeel uit van de verkoopprijs. De kosten van financiering komen altijd voor uw rekening. Het gaat dan onder andere om de advieskosten voor de hypotheek, de premie voor de Nationale Hypotheek Garantie en de notariskosten voor de hypotheekakte. Bij een bestaande woning zijn de bijkomende kosten in totaal ongeveer 5% van de koopsom.



Overdracht

Nadat u de financiering heeft geregeld, kan de overdracht bij de notaris plaatsvinden. U tekent dan samen met de corporatie of ontwikkelaar de 'akte vestiging erfpacht'.

Erfpacht

In de Erfpacht- en Koopgarantbepalingen is de terugkoopgarantie geregeld. Deze garantie is verzekerd door erfpacht, waardoor u de woning niet aan andere partijen kunt aanbieden. In de praktijk heeft de erfpacht voor u verder geen financiële gevolgen. Het werkt als volgt: de grond waarop uw woning staat, wordt door de woningcorporatie of ontwikkelaar uitgegeven in erfpacht, waarbij de canon eeuwigdurend (in één keer) wordt afgekocht. Deze afkoopsom is een onderdeel van de verkoopprijs. U betaalt dus geen jaarlijkse canon.

Terugkoopgarantie en aanbiedingsplicht

Als u eigenaar bent van een Koopgarantwoning komt er een moment dat u de woning wilt verkopen. U moet deze dan terugverkoopen aan de corporatie of ontwikkelaar. De corporatie of ontwikkelaar is vervolgens verplicht de woning van u terug te kopen. Zij garandeert dat zij in principe binnen drie maanden de woning van u terugkoopt. Soms is het ook mogelijk om Koopgarant tussentijds af te kopen en het volledig eigendom van uw woning te verkrijgen. Informeer hiernaar bij de corporatie of ontwikkelaar.

Terugkoopprijs

De terugkoopprijs is het bedrag dat de corporatie of ontwikkelaar bij terugverkoop voor uw woning betaalt: de oorspronkelijke koopsom (de 'uitgifteprijs'), plus 100% van de waardeontwikkeling als gevolg van uw eigen verbeteringen, plus of min uw aandeel in de overige waardeontwikkeling¹. Het effect van deze berekening van de terugkoopprijs is dat de prijsverlaging die u bij aankoop had, bij de terugkoop weer wordt verrekend.

Hoe de waardedeling en de taxatie in zijn werk gaan, beschrijven we hierna. Aan het eind van deze brochure treft u enkele rekenvoorbeelden aan van de berekening van de terugkoopprijs.

Delen waardeontwikkeling bij terugverkoop

Bij terugkoop wordt de marktwaarde van uw woning opnieuw getaxeerd door een onafhankelijke taxateur. Het verschil tussen de marktwaarde bij aankoop en de marktwaarde bij terugverkoop, is de waardeontwikkeling van uw woning. Heeft u zelf verbeteringen aan de woning uitgevoerd? Dan ontvangt u 100% van de waardeontwikkeling als gevolg van deze verbeteringen. De rest van de

¹ De exacte regels over de bepaling van de verkoopprijs (uitgifteprijs) en de terugkoopprijs zijn opgenomen in Hoofdstuk 4 en in Artikel 8.4 van de Erfpacht- en Koopgarantbepalingen. Ook in de koopovereenkomst en in de akte vestiging erfpacht zijn deze regels vermeld. Bovendien zijn daarin de percentages en bedragen opgenomen die gelden voor uw woning. De prijsverlaging die u bij aankoop ontvangt wordt in deze contractstukken gedefinieerd als 'koperskorting'.



waardeontwikkeling deelt u met de corporatie of ontwikkelaar, volgens een door de overheid vastgestelde verdeelsleutel. De corporatie of ontwikkelaar deelt met u dus zowel in de waardevermeerdering als in de waardevermindering van de woning.

Uw aandeel in de waardeontwikkeling hangt samen met de koperskorting die u krijgt. Dit aandeel kunt u terugvinden in de koopovereenkomst die u tekent bij aankoop van uw woning. In de tabel hieronder vindt u enkele voorbeelden van de waardeverdeling tussen u en de corporatie of ontwikkelaar.

Koperskorting	Aandeel corporatie/ontwikkelaar in de waardeontwikkeling	Uw aandeel in de waardeontwikkeling
10%	15%	85%
15%	22,5%	77,5%
20%	30%	70%
25%	37,5%	62,5%

De verhouding tussen het percentage van de koperskorting en de verdeling van de waardeontwikkeling is vastgesteld door het ministerie van Binnenlandse Zaken en Koninkrijksrelaties. Deze tabel geldt wanneer u nu een woning koopt met Koopgarant. In het verleden golden ook andere verhoudingen.

Taxatie bij terugverkoop

Een onafhankelijke taxateur bepaalt bij de terugverkoop de marktwaaarde van uw woning. De taxateur zal de waarde taxeren van de woning met en zonder de door u zelf aangebrachte verbeteringen, zoals een aanbouw of een badkamer. Het verschil tussen deze tweewaarden is de waardevermeerdering die het gevolg is van uw verbeteringen en komt u voor de volle 100% toe. De rest van de waardeontwikkeling wordt verdeeld. Houdt u er wel rekening mee dat bijvoorbeeld de waarde van een luxe keuken of badkamer vaak aanzienlijk lager zal zijn dan wat deze u gekost heeft.

Bij terugverkoop kunt u kiezen uit een lijstje met taxateurs dat is vastgesteld door de corporatie of ontwikkelaar óf u wijst zelf een andere taxateur aan. De taxateur die uw woning taxeert mag gedurende twee jaar voor het aanbod tot terugverkoop niet betrokken zijn geweest bij de aankoop, financiering of (een eerdere) terugverkoop van uw woning. Daarnaast moet de gekozen taxateur binnen een bepaalde afstand² van uw woning gevestigd zijn. Kiest u uit het lijstje van de corporatie of ontwikkelaar een taxateur dan zijn de kosten voor rekening van rekening van de corporatie/ontwikkelaar. Wanneer u zelf een andere taxateur aanwijst dan betaalt u de taxatiekosten.

Als u het niet eens bent met de getaxeerde marktwaaarde kunt u een beroep doen op de geschillenregeling. De corporatie of ontwikkelaar kan overigens ook een beroep doen op de geschillenregeling.

² Meestal geldt dat de te taxeren woning hemelsbreed maximaal 20 kilometer van de vestigingslocatie van de taxateur ligt. Als de woning in de gemeenten Utrecht, Den Haag, Amsterdam of Rotterdam ligt is de afstand maximaal 10 kilometer. Ligt de woning in de provincies Groningen, Friesland of Zeeland, en/of op de Waddeneilanden, dan is de afstand maximaal 30 kilometer.



Geschillenregeling

Wanneer u het niet eens bent met de getaxeerde marktwaarden, kunt u een beroep doen op de geschillenregeling³. De geschillenregeling houdt in dat zowel u als de corporatie/ontwikkelaar een taxateur kiest. Vervolgens wijzen deze twee taxateurs een derde taxateur aan. Deze drie taxateurs mogen gedurende twee jaar voor het aanbod tot terugverkoop niet betrokken zijn geweest bij de aankoop, financiering of (een eerdere) terugverkoop van uw woning. Met zijn drieën taxeren de taxateurs vervolgens uw woning en stellen gezamenlijk de marktwaarde vast. Deze waarde is bindend voor zowel u als voor de corporatie/ontwikkelaar. Houd er wel rekening mee dat door het inroepen van de geschillenregeling de periode van drie maanden verlengd wordt. Daarnaast kan de waarde hoger, maar ook lager uitvallen. Bij een geschillentaxatie betaalt ieder de helft van de taxatiekosten.

Rekenvoorbeelden terugkoop prijs

Op de volgende pagina vindt u vier rekenvoorbeelden waarbij de prijsverlaging 20% bedraagt en uw aandeel in de waardeontwikkeling 70% is.

Tot slot

Wanneer u nog vragen heeft over de inhoud van deze brochure óf over wilt weten hoe het precies bij uw corporatie/ontwikkelaar is geregeld, maak dan een afspraak met de corporatie/ontwikkelaar of met de makelaar die de verkoop verzorgt. Zij kunnen u alle informatie verstrekken zodat u een goede beslissing kunt nemen over de aankoop van een Koopgarantwoning.

³ De geschillenregeling die we hier beschrijven, geldt in alle gevallen. Wanneer u een woning hebt gekocht waarbij de Erfpacht- en Koopgarantbepalingen versie 1 november 2016 van toepassing zijn, hebt u de keuze: De waarde wordt vastgesteld door drie taxateurs, of u legt het geschil voor aan de rechter.



Rekenvoorbeelden

Voorbeeld 1 Waardestijging zonder woningverbeteringen

Marktwaaarde bij aankoop	200.000
Koperskorting (20%)	-/- 40.000
Uitgifteprijs	160.000
Marktwaaarde bij terugkoop	230.000
Waardeontwikkeling (230.000 -/- 200.000)	30.000
Deel waardestijging (70%) voor u	21.000
Terugkoopprijs (160.000 + 21.000)	181.000

Voorbeeld 2 Waardestijging met woningverbeteringen

Marktwaaarde bij aankoop	200.000
Koperskorting (20%)	-/- 40.000
Uitgifteprijs	160.000
Marktwaaarde bij terugkoop inclusief verbeteringen	240.000
Marktwaaarde bij terugkoop exclusief verbeteringen	230.000
Waarde-effect verbeteringen (240.000 -/- 230.000)	10.000
Overige waardeontwikkeling (230.000 -/- 200.000)	30.000
Deel waardestijging (70%) voor u	21.000
Terugkoopprijs (160.000 + 10.000 + 21.000)	191.000

Voorbeeld 3 Waardedaling zonder woningverbeteringen

Marktwaaarde bij aankoop	200.000
Koperskorting (20%)	-/- 40.000
Uitgifteprijs	160.000
Marktwaaarde bij terugkoop	180.000
Waardeontwikkeling	-/- 20.000
Deel waardedaling (70%) voor u	-/- 14.000
Terugkoopprijs (160.000 -/- 14.000)	146.000

Voorbeeld 4 Waardedaling met woningverbeteringen

Marktwaaarde bij aankoop	200.000
Koperskorting (20%)	-/- 40.000
Uitgifteprijs	160.000
Marktwaaarde bij terugkoop inclusief verbeteringen	190.000
Marktwaaarde bij terugkoop exclusief verbeteringen	180.000
Waarde-effect verbeteringen (190.000 -/- 180.000)	10.000
Overige waardeontwikkeling (180.000 -/- 200.000)	-/- 20.000
Deel waardedaling (70%) voor u	-/- 14.000
Terugkoopprijs (160.000 + 10.000 -/- 14.000)	156.000