

Griffie

Van: Nederlands Debat Instituut <info@debatinstituut.nl>
Verzonden: donderdag 22 september 2022 13:04
Aan: Griffie
Onderwerp: Overtuigtip: Hoe je met een kort antwoord veel vragen onschadelijk kunt maken.
Categorieën: Ingekomen stuk



De kracht van korte antwoorden

Wanneer we kritische vragen krijgen zijn we vaak geneigd om uitgebreide lange antwoorden te geven. Dat is sympathiek en lijkt zorgvuldig maar het is niet altijd verstandig. Lange antwoorden leiden namelijk vaak weer tot nieuwe vragen. Voor je het weet verlies je de rode draad van je verhaal en raak je verstrikt in het verhaal van de vragensteller. Een goede manier om hier mee om te gaan is door zo helder en kort mogelijk vragen te beantwoorden. Vaak kan dit met een simpel "Ja" of "Nee". Meer is niet nodig. Deze strategie heeft twee voordelen. Op de eerste plaats zeg je niet meer dan strikt

noodzakelijk is waardoor je de vragensteller zo min mogelijk uitnodigt tot vervolgvragen. Waarschijnlijk kun je snel weer door met je eigen verhaal. Op de tweede plaats geef je de vragensteller minimale bedenktijd en leg je de bal direct weer bij hem. Hoe langer jouw antwoord is des te meer tijd is er voor de vragensteller om vervolgvragen te bedenken. Bij een kort antwoord maak je dit moeilijker. In deze **video** legt **Roderik van Grieken** uit hoe dit werkt.



Gratis online Oefenavond 'Pitchen'

Hoe kun je jouw collega's, manager of klant in een korte tijd enthousiasmeren voor een idee dat je hebt?

Meld je aan voor onze maandelijkse gratis oefenavond en leer hoe je een idee op een gestructureerde, aansprekende wijze kunt presenteren. Deze online oefenavond

vindt laats op **maandag 26 september** tussen **19:00 en 20:30 uur!**

Onder leiding van trainer **Anna Heijker** ga je aan de slag met het effectief pitchen van ideeën. Wat zijn de valkuilen in pitchen? En wat kenmerkt een sterke pitch? Je gaat praktisch aan de slag, zodat je er direct de volgende dag profijt van hebt.

Spreek en leer je door te spreken! Dat is het adagium van het **Nederlands Debat Instituut**. Vandaar dat wij onze relaties iedere maand de kans bieden om tijdens een leerzame maar luchtige online oefenavond aan de slag te gaan met een aantal basisbeginselen van het goed presenteren, discussiëren of vergaderen.

Doe je mee? Het maakt niet uit of je een heel ervaren spreker bent of juist iemand die zich tijdens discussies het liefst wat op de achtergrond houdt. Je zal zien dat je aan het einde van de avond wat geleerd hebt en belangrijker nog: nog meer plezier hebt gekregen in het overtuigend spreken!

Lees verder



Hoe krijg je antwoord op de door jou gestelde vraag?

In de **video** hier boven krijg je tips over hoe je strategisch vragen kunt beantwoorden. Maar wat doe je nu als je zelf de vragensteller bent en in de praktijk vaak merkt dat jouw vragen niet (goed) beantwoord worden?

Daar lees je meer over via **de link** onderaan dit artikel. Een aantal praktische tips die jou gaan helpen om er voor te zorgen dat jouw vragen belangrijker worden tijdens een gesprek.

Zodra je dit artikel gelezen hebt kun je misschien eens verder lezen in de uitgebreide **bibliotheek** op onze website. Hier vind je tientallen artikelen op het gebied van overtuigend presenteren, argumenteren, vergaderen en onderhandelen. Allemaal korte artikelen met concrete tips waar je direct mee aan de slag kunt.

Kijk je liever naar video's? Bezoek dan ons **Youtube-kanaal!** Daar vind je heel veel video's die, net als de artikelen, kort en krachtig zijn. Met praktische tips die je verder helpen. Mits je er natuurlijk mee gaat oefenen! Bijvoorbeeld tijdens onze

gratis online oefenavonden of door je in te schrijven voor een van onze trainingen. In een kleine groep ga je aan de slag met concrete oefeningen op basis van heldere theorie en tips.

[Lees het artikel](#)



Vragen?

Neem gerust contact met ons op.
Hopelijk tot snel!

E info@debatinstituut.nl

T 035 - 625 20 50



**VOLG ONS VOOR MEER
VIDEOTIPS**

[Aanmelden](#) | [Afmelden](#) | [Website](#)